



## Ils ont **acheté** ou **vendu** leur bateau avec Antipode... **Témoignages\***

Tous ces témoignages nous ont été envoyés par nos clients qui nous ont autorisés à les publier. Nous tenons à disposition les originaux de ces témoignages sur simple demande.

### ▶ GIOVANNI A ACHETÉ LE **DUFOUR 310** 'AN ASKELL' / **ITALIE** - 2018

L'expérience avec Antipode a été très positive, pour ce qui a été mon premier voilier, donc un achat très délicat. Je me considère un client très difficile et exigeant, car tout doit être clair pour moi dans le moindre détail. Jérôme a su m'accompagner tout au long de la négociation, jusqu'à la prise en main du bateau, avec beaucoup de professionnalisme et de sympathie. Je le conseillerais sans hésitation.

### ▶ AGNÈS ET JEAN-CLAUDE ONT VENDU L'**OVNI 345** 'SANDERLING' / **CROUESTY** - 2018

Une vente réussie, c'est quand l'acheteur et le vendeur sont entièrement satisfaits'. Quand Mr Jean-Baptiste LEMAIRE m'a contacté pour la vente de mon bateau, je lui ai remis sans grande conviction un inventaire détaillé en me disant 'on verra bien... ', puis le contact s'est établi, il a été très disponible, à notre écoute, il a su avec beaucoup de professionnalisme nous rapprocher avec l'acheteur sur un prix de vente réaliste acceptable par les deux parties. Je remercie 'Antipode' pour la qualité du travail réalisé, la clarté et la mise en valeur de mon bateau. Merci à toute l'équipe d'Antipode, si l'occasion se représente, je ne manquerai pas de leur renouveler ma confiance.

### ▶ NICOLE ET GILLES ONT ACHETÉ LE **DUFOUR 455** 'MANDALAY' / **SUISSE** - 2018

Un grand merci à toute l'équipe d'Antipode pour leur professionnalisme et leur disponibilité durant toute la procédure d'acquisition de notre Dufour 455 GL. Jérôme Le Joubioux et Clément Dorso ont assuré une excellente communication entre l'ancien propriétaire et nous. Ils ont apporté des réponses claires à chacune de nos questions. Nous avons été heureux d'être encadrés par des personnes compétentes qui connaissent très bien les voiliers qu'ils vendent et le milieu nautique en général.

C'est de loin la meilleure expérience que nous avons eue dans le milieu de la vente et achat de bateau. Nous les recommandons sans une hésitation.

### ▶ ANDRÉ A ACHETÉ L'**AKILARIA** 'K7' / **ALLEMAGNE** - 2018

Excellente expérience que mon achat de ce bateau depuis l'étranger ! Antipode a tout fait pour rendre la transaction aisée. J'avais déjà inspecté de près plusieurs Class40 en Allemagne, au Pays-Bas et au Royaume-Uni avant de tomber sur cette offre en France. Résidant à l'étranger, j'ai souhaité ne pas devoir me déplacer avant de disposer de suffisamment d'informations et d'avoir mandé un expert, de sorte que je me trouvais en contact téléphonique régulier avec Jérôme et Jean-Baptiste. Rapidement j'ai senti - même par téléphone - que j'avais en face de moi des personnes compétentes, fièrement dévouées à leur métier, et... intègres ! Les vendeurs aussi se sont avérés sincères, de sorte que la transaction, en dépit de plusieurs écueils administratifs méthodiquement solutionnés par Antipode, put se faire dans la bonne humeur. Après la vente, Antipode m'a encore grandement aidé à plus d'un titre, de sorte que je me considère absolument gâté. Merci à toute l'équipe, et sachez que je compte absolument faire à nouveau appel à vous dans quelques années.

▶ EMMANUEL A ACHETÉ LE **SUN ODYSSEY 33** 'SCHADOK' / **LORIENT** - 2018

Dans l'acquisition de ce voilier, j'ai apprécié la compétence, l'efficacité et l'objectivité de Jérôme Le Joubioux, dans les renseignements fournis, la sortie en mer, l'amélioration du bateau. Le voilier proposé correspondait bien au programme de croisière que je lui avais décrit. Il m'a obtenu rapidement deux offres compétitives : un nouveau jeu de voiles bien adapté à mon programme, et une assurance. Le problème de la prise de ris a été résolu rapidement avant la vente avec le support du spécialiste grément. Des informations complémentaires ont été obtenues après la vente, en réponse à mes questions. Je suis content des navigations réalisées cette année sur ce voilier, après 40000 miles parcourus sur d'autres bateaux.

▶ OLIVIER A VENDU LE **SUN FAST 32i** 'JOG II' / **CROUESTY** - 2018

Lorsqu'on est propriétaire d'un bateau, il n'est jamais facile de s'en séparer, on souhaite donc que cela se passe bien. En septembre 2017, j'ai décidé de vendre notre SUN FAST 32 I, JOG 2. Je souhaitais confier la vente à un prestataire/partenaire sérieux. Après différents contacts, mon choix s'est arrêté sur ANTIPODE, représenté par Jérôme LE JOUBIOUX. Dès le début, et tout au long du cycle de vente, la relation a été courtoise, sérieuse, directe, bref efficace et professionnelle.

La vente s'est réalisée dans le timing que je m'étais fixé (printemps 2018). L'équipe d'ANTIPODE s'est occupée de tout, dans les moindres détails, présente et disponible, elle a joué pleinement son rôle, y compris dans les incontournables dernières négociations.

Un grand MERCI à toute l'équipe.

▶ FRÉDÉRIC A VENDU LE **SUN FAST 3200** 'ETNA' / **CROUESTY** - 2018

Jérôme Le Joubioux qui avait magnifiquement vendu mon X 332 en 2010 a vendu en mai 2018 mon Sun Fast 3200 au prix auquel nous l'avions estimé dans les délais attendus. Jérôme a fait bien plus que trouver un acheteur en supervisant les réparations préalables nécessaires à la cession de mon Sun Fast et ainsi présenter un bateau parfaitement sain à l'acheteur.

▶ CATHERINE ET INGO ONT VENDU L'**ANTARÈS 8.80** 'EISVOGEL' / **ALLEMAGNE** - 2018

Au bout de plus de deux ans d'efforts en vain de trouver un acquéreur pour notre bateau, situé au port de St. Gilles-Croix-de-Vie (Vendée/France), nous avons contacté Antipode. Résidant en Allemagne (loin de la Vendée) et ne pouvant nous rendre sur place régulièrement, la vente du bateau était plutôt difficile à effectuer par nos propres soins. Le premier contact avec Antipode était en novembre 2017. Notre bateau a été rapidement vendu en janvier/février 2018 grâce aux grands efforts de toute l'équipe d'Antipode! Un très grand merci à toute l'équipe d'Antipode et en particulier à Jérôme Le Joubioux pour son professionnalisme et sa disponibilité. Il est très important dans la vente d'un bateau de pouvoir compter sur l'avis objectif d'un conseil. La transaction s'est déroulée rapidement et a été surtout facilitée par la disponibilité de toute l'équipe d'Antipode, une équipe très professionnelle, sympathique et efficace, à l'écoute des demandes de ses clients. Tous nos échanges ont toujours été francs, directs et cordiaux. A recommander absolument!!!

▶ FRANCISCO A ACHETÉ LE **FIRST 40** 'URUKAI' / **PORTUGAL** - 2018

J'ai acheté un bateau d'occasion en 2018 avec Antipode. J'ai été impressionné par la qualité des services fournis, à tous les stades du processus d'achat, par Jérôme Le Joubioux et son équipe. Ils m'ont fourni de manière appropriée toutes les informations nécessaires sur le bateau, tout comme sur les modalités de la transaction, en intervenant au bon moment dans la négociation. Une fois l'achat conclu, ils m'ont assisté dans toutes les étapes jusqu'à la livraison du bateau au Portugal. Bien qu'Antipode soit engagé vis-à-vis du vendeur, j'ai très vite senti que j'avais affaire à une équipe fiable et professionnelle, ce qui a beaucoup contribué au succès de cette transaction!

► ROLAND A VENDU L'OCEANIS 523 'GUNSAN' / SUÈDE - 2018

J'avais acheté mon bateau neuf auprès de Jérôme en France, avant qu'il ne crée Antipode et j'étais alors très satisfait de l'aide et de l'attention qu'il m'avait portés à l'époque pour faire de moi un client heureux.

Quand j'ai décidé de vendre mon bateau 10 ans après, en Martinique, c'était une évidence pour moi de contacter Antipode pour la mise en vente.

Pas seulement parce qu'ils prenaient le bateau à la vente au moment et au prix que je souhaitais, mais aussi parce qu'ils s'occupaient de la transaction dans sa totalité et cela jusqu'à la mise en main du bateau pour le nouveau propriétaire, pour le plus grand confort de toutes les parties.

Quand j'envisagerais à nouveau d'acheter un bateau, j'utiliserai sans hésitation les services d'Antipode!

► LINDA ET ROBERT ONT ACHETÉ LE DUFOR 40E 'KERKENNAK' / SUÈDE - 2018

Nous sommes satisfaits d'Antipode en tant que broker pour l'achat de notre Dufour 40 E Performance. Jérôme était notre contact principal et nous a aidé à travers tout le processus d'achat. L'aide lors de la visite du bateau, des démarches administratives et lors de la livraison était excellent et fiable. Nous avons également reçu des informations précieuses de sa part au sujet de la sortie d'Arzon et pour passer Brest lors de notre voyage retour vers la Suède.

► FRANKIE ET STUART ONT ACHETÉ LE SWIFT TRAWLER 34 'OHANA' / ANGLETERRE - 2018

Après notre première visite d'un Swift Trawler 34 neuf (que nous n'avions pas l'intention d'acheter !) Jérôme n'aurait pu être plus utile. Habitant Jersey cela signifiait que toutes les négociations se faisaient par email ou téléphone et à chaque étape Jérôme, ou un autre membre de son équipe, répondait à nos questions rapidement (dans un excellent anglais !) même pour les demandes techniques. Jérôme et l'équipage ont livré le bateau à St Malo par camion à la fin du mois de Mai and se sont assuré que tout était en ordre pendant les manutentions. Il y avait sur le bateau quelques défauts de gel-coat qui nécessitaient une réparation et nous nous sommes mis d'accord pour revenir avec le bateau à St Malo en septembre. Nous sommes rentrés à Jersey une fois les réparations terminées. Le travail a été réalisé dans les temps par Pascal de chez Beneteau et un mécanicien de chez Cummins a également vérifié le moteur. Ils ont été très professionnels tous les deux et le travail a été réalisé rapidement et sans aucun souci. Nous sommes vraiment heureux avec notre bateau and nous recommandons sans hésiter Antipode et spécialement Jérôme qui est très professionnel en tout point.

► BRUNO A ACHETÉ MOODY 44 'BABA JAGA' / LA ROCHELLE - 2018

Mon expérience chez Antipode avec Jean-Baptiste est très positive. La négociation avec le vendeur a été rapide et facile grâce aux réponses immédiates à chacune de mes demandes. Jean-Baptiste a été très clair et honnête dans la description du bateau. Nous avons même proposé une liste de travaux à réaliser sur ce bateau. Le service qu'ils nous ont proposé était très professionnel depuis les démarches administratives jusqu'à venir me chercher à la gare ! Sans aucun doute quand je vendrai le Moody 44 je ferai appel à leurs services à nouveau.

► CHRISTIAN A VENDU LE MOODY 44 'BABA JAGA' / PORT BLANC - 2018

C'est bien volontiers que je témoigne de ma satisfaction d'avoir fait appel aux services d'Antipode, un vrai courtier qui donne de son temps et son estimation juste et argumentée pour la mise à prix du bateau a permis une vente négociée dans un temps record et cela sans tracas avec des professionnels très agréables et serviables. Bravo.

1 mois après ayant déjà racheté un bateau j'ai rencontré beaucoup de vendeurs dont certains s'annoncent courtier, j'ai vu la différence elle apparaît dès la visite du site photos et descriptif et quelque fois ce bateau seconde main n'existe même pas.

Un de mes proches envisage de vendre son bateau, il est acquis qu'il fera appel à Antipode

► BENOIT A ACHETÉ LE **JPK 960** 'STERGANN' / **LA ROCHELLE** - 2018

Tout d'abord, l'annonce était très claire et très bien fournie en photos.

Le descriptif du bateau était suffisant pour donner une très bonne idée de l'état du bateau.

En plus de cette première approche, Jean-Baptiste et toute l'équipe ont été très professionnels en organisant, les essais, le grutage pour l'expertise, les réparations des voiles qui le nécessitaient, la récupération des affaires chez le propriétaire et surtout la négociation ainsi que la réparation du capteur électronique défaillant.

Le service a vraiment été parfait et les compétences de Jean-Baptiste au top pour l'achat de ce genre de bateau...

Rien à redire et c'était un plaisir de faire affaire avec Antipode.

► FRANÇOIS A VENDU LE **DUFOUR 405** 'POUTCHI' / **PORT LA FORÊT** - 2018

Je tiens à féliciter Antipode pour son intervention très professionnelle et efficace. J'ai eu aussi la démonstration de l'utilité de votre réseau, en particulier dans le nord de l'Europe.

► BRUCE A ACHETÉ LE **LIPARI 41** 'WILLOW' / **AUSTRALIE** - 2017

Lors de l'achat d'un bateau d'occasion à l'étranger, la nécessité de trouver un courtier fiable et compétent est primordiale. Antipode était cette agence pour nous. En répondant à toutes nos questions initiales, en organisant l'essai en mer et l'expertise, et en fournissant un service après-vente dépassant les attentes, Antipode a fourni tout ce que nous pouvions souhaiter. Dès le début, la connaissance et l'honnêteté de Jean-Baptiste nous ont mis en confiance et nous a permis d'acheter notre bateau ici en France et de l'équiper pour le voyage en Australie. Catharina a apporté un soutien fantastique, répondant rapidement à toutes les questions, organisant tous les documents nécessaires à l'immatriculation d'un navire appartenant à des étrangers et s'arrangeant pour que tout travail effectué sur notre bateau avant son départ soit exempté de taxes. Merci beaucoup les gars. Vous avez la classe!

► PER-GUNNAR A ACHETÉ LE **JEANNEAU 57** 'STERENN II' / **SUÈDE** - 2017

Je cherchais un Jeanneau 57 sur le site YachtWorld. J'en ai trouvé un qui correspondait à mes critères de base. Le bateau était dans son port d'attache à Lorient, en France.

J'ai donc contacté le courtier du bateau Antipode. Comme je suis Suédois et que je vis en Suède, j'ai demandé s'ils avaient quelqu'un qui pourrait communiquer avec moi en Suédois. Ils avaient une personne, ce qui m'a beaucoup aidé lorsque nous avons poursuivi les négociations.

Ce fut un pur plaisir d'être aidé par Antipode. Ils m'ont vraiment soutenu sur tous les fronts. Agréable en même temps que carré.

La seule chose qui a été un peu difficile, c'est que le propriétaire du bateau avait mandaté deux sociétés de courtage, ce qui signifie beaucoup de confusion car il y avait plusieurs acheteurs au même moment et que personne n'avait la responsabilité globale. En Suède, je n'ai pas l'habitude de mandater plusieurs courtiers en même temps.

Mais si quelqu'un me demande si j'ai confiance en la société de courtage Antipode, je n'aurais aucun problème à les recommander Antipode pour faire des affaires à distance.

► ERWAN A VENDU LE **JEANNEAU 57** 'STERENN II' / **LORIENT** - 2017

J'ai vendu mon voilier 57 pieds avec l'aide d'Antipode. Réactivité, efficacité et professionnalisme sont leurs atouts. Pour le prix de ce type d'unité, j'ai été particulièrement 'bluffé' de la rapidité entre la rédaction de l'annonce et les visites des clients à bord. Frileux et septique au départ, aujourd'hui Jérôme LE JOUBIOUX et son assistante Catharina HOLMBERG ont toute ma confiance et ma reconnaissance. A regret, dans le milieu de la plaisance, j'ai été déçu du paradoxe entre le discours commercial et la réalité des faits. A l'exception d'Antipode ! Pour preuve, si cela avait été possible, j'aurais signé mon prochain 64 pieds, neuf, avec Antipode et non avec mon concessionnaire actuel. Comme quoi la confiance est plus facile à perdre qu'à gagner.

► ANTOINE A ACHETÉ **SUN ODYSSEY 40** 'SO HAPPY' / **NANTES** - 2018

J'ai contacté Antipode après avoir vu qu'ils avaient un Sun Odyssey 40 à la vente. J'ai eu affaire à Jean Baptiste Le-maire avec qui le courant est tout de suite passé. Il s'est d'abord intéressé à mon projet, puis m'a parlé de l'histoire et des spécificités du bateau en question. Nous avons ensuite convenu d'un rendez-vous pour la visite. Lors de celle-ci nous avons fait le tour du propriétaire et chaque interrogation a trouvé une réponse, il connaît vraiment son dossier c'est très agréable. Compromis, expertise, assurance, vente, l'accompagnement est complet.

Tout s'est très bien déroulé Catharina et Jean Baptiste ont formé un team 2 choc, je les remercie encore !

► GEOFFREY A VENDU LE **DUFOUR 38** 'JAMERYN' / **ANGLETERRE** - 2018

Nous avons décidé de changer de bateau de façon inattendue à l'approche de la fin de saison.

Heureusement, nous avons rencontré l'équipe d'Antipode un peu plus tôt dans l'année à l'occasion d'une visite pour un nouveau bateau, et nous avons été impressionnés par le niveau d'expertise et l'efficacité de l'équipe. C'était donc une décision très facile de mettre notre bateau en vente entre leurs mains.

Les conseils sur la façon de préparer le bateau pour la vente, la rapidité à laquelle les éléments ont été traités pour la mise en ligne de l'annonce ont aidé à une vente rapide et au bon prix.

Tout au long de la transaction, Antipode était dynamique, résolvant de nombreux problèmes, s'occupant aussi bien des différentes demandes des acheteurs potentiels que des paiements.

Un compromis de vente s'est signé dans les 6 semaines après la 1ère parution de l'annonce de notre bateau sur le marché, et cela à la fin de l'automne, période où les acheteurs se font rares sur le marché !

Je voudrais souligner le fait que nous étions constamment tenus au courant à chaque étape de la vente et tout nous était toujours bien expliqué.

Les démarches administratives, les transferts de fond, la réception des documents qui orchestrent une vente ont tous été exécutés avec précision et rapidité.

Pour résumer, nous sommes totalement satisfaits des services d'Antipode et nous les recommandons sans hésitation à tout vendeur potentiel. Nous ferons certainement appel à eux si nous décidons à nouveau de vendre un bateau.

► RENÉ A ACHETÉ LE **DUFOUR 38** 'JAMERYN' / **BREST** - 2018

Merci à toute l'équipe d'Antipode et en particulier à Jérôme Le Joubioux pour son professionnalisme et sa disponibilité. Il est très important dans l'achat d'un bateau, de pouvoir compter sur l'avis objectif d'un conseil bien qu'il soit concerné par la bonne réalisation de la vente.

► FRANÇOIS ACHETÉ **RANGE BOAT 39** 'PAUSE' / **LA ROCHELLE** - 2018

Je connaissais déjà Jérôme Le Joubioux avec qui j'avais fait appel par le passé (ventes de 2 voiliers et achats de 2 autres). Quand il s'est agi de revendre l'actuel et d'en racheter un autre, c'est tout naturellement que j'ai fait appel à Antipode, les précédentes opérations s'étant déroulées à merveille.

J'avais une idée assez claire du nouveau bateau, son équipe a parfaitement compris mes souhaits. Les opérations de vente et d'achat ont été super rapides (un peu plus d'un mois). L'accompagnement a été parfait, les conseils bien avisés, et je suis très heureux de cette nouvelle acquisition. Encore merci et bravo à toute l'équipe.

► YVES A VENDU LE **POGO 40** 'BONGO' / **CROUESTY** - 2017

En mars 2017, j'ai décidé de vendre mon Pogo 40 version croisière, basé au Crouesty, avant la fin de l'année 2017. Sur une recommandation, j'ai rencontré Jérôme Le Joubioux de la Sté Antipode.

Je dois dire que j'ai été totalement satisfait de la relation avec Mr Le Joubioux, tout au long de cette opération qui a duré quelques mois.

Tant sur le plan de l'évaluation de mon bateau, de la fixation du prix de vente, de la mise en vente sur internet, des visites (plusieurs auxquelles je n'ai jamais assisté), des essais en mer (1 seul avec l'acheteur final), des négociations puis de la vente finale avec un client Australien, tout s'est passé dans une grande clarté, une grande simplicité et un grand professionnalisme. Et je n'ai jamais perdu de temps avec de faux acheteurs !

Finalement, j'ai vendu mon bateau en octobre 2017 comme je le souhaitais et j'ai gardé une excellente relation avec mon acheteur.

► STÉPHANE A VENDU L'OCEANIS 43 'GWEN ASKELL' / GUILVINEC - 2017

Bravo à toute l'équipe d'Antipode pour la réussite de la vente de notre Oceanis 43. La transaction s'est déroulée rapidement, dans un climat de confiance et de simplicité. Cette équipe cherche le meilleur compromis entre vendeur et acheteur, et respecte totalement les engagements pris. A recommander.

► DANIELÈ A ACHETÉ LE POGO 850 'BIGORN'Ô' / LORIENT - 2017

Je suis ravie d'avoir utilisé les services d'Antipode pour acheter mon voilier cet été.

La transaction s'est déroulée rapidement, et a été grandement facilitée par la disponibilité de toute l'équipe d'Antipode. Excellent suivi, équipe très professionnelle et efficace, à l'écoute des demandes de ses clients. Merci !

► ERIC A ACHETÉ LE MAXI 1100 'VALMARINE' / LORIENT - 2017

L'achat d'un bateau est un moment fort, très fort dans la vie d'un plaisancier.

Jérôme Lejoubioux a une grande qualité d'écoute, il a d'abord pris le temps de comprendre ce que je désirai en terme de navigation, il a su me conseiller, m'orienter, me faire profiter de son expérience tout au long de la transaction. C'est un vrai professionnel : il connaît ses limites, n'hésite pas à demander l'avis d'autres professionnels en cas de doute sur une question précise, et il tient parole, avant, pendant, et surtout, après la transaction.

Cela m'a permis de franchir le pas en toute confiance, et de m'offrir le bateau de mes rêves.

Un grand merci à toute l'équipe d'Antipode.

► YVES A ACHETÉ LE MOJITO 888 'FILLE DU TRÉHO' / LA TRINITÉ SUR MER - 2017

Quel animal cet Antipode ! C'est aussi un courtier exceptionnel Vannetais, qui vous assiste avec cordialité dans l'achat et la vente de bateaux. Depuis 50 ans à La Trinité j'ai acheté et vendu moi même mes bateaux. L'âge venant j'ai recherché à vendre Coloane un Etap de 11m plan Harlé de 10 ans ayant navigué 10000 miles. Mes renseignements pris auprès de bons professionnels Trinitains m'ont conduit chez ANTIPODE. Deux hommes d'exception avec un très gros background de voiles et de transactions. Deux grands pros. Très organisés, efficaces, disponibles, minutieux, courtois, solides, réalistes et honnêtes !

Très satisfait de la vente de Coloane, je leur ai acheté Fille du Trého, un Mojito 888 d'un an. Antipode a résolu après expertise tous les problèmes avec beaucoup d'élégance. Dans leur métier ce sont les meilleurs que j'ai rencontrés. Des amoureux du bateau.

► GILLES A ACHETÉ L'OCEANIS 31 DL 'VIMINICK' / LA TRINITÉ SUR MER - 2017

Entré en contact avec Antipode pour l'achat d'un OCEANIS 31 DL basé à La Trinité, j'ai eu affaire à Jean-Baptiste Lemaire qui a été mon interlocuteur pendant le temps de la transaction. Professionnel, présent et sympathique, nos échanges ont toujours été francs, directs et cordiaux. Mr Lemaire a parfaitement joué son rôle d'intermédiaire entre le vendeur et moi, a géré, en mon absence, la mission de l'expert que j'avais mandaté, a passé une journée entière avec moi à la Trinité pour la prise en main du bateau, a fait intervenir, en les réglant directement, divers corps de métier pour remplacer des pièces défectueuses et s'est occupé de la partie administrative du transfert de propriété. J'ai apprécié qu'il soit toujours à l'écoute, réactif et prévenant et je remercie l'équipe d'Antipode de son professionnalisme et de son efficacité.

► CLAUDE A VENDU LE DUFOUR 455 GRAND LARGE 'C CHOUETTE' / GRÈCE - 2017

En 2 ans seul je n'ai pas réussi à vendre mon Dufour 455 GL.

Avec les services de la société Antipode la vente a été réalisée en quelques mois.

Avec l'acheteur nous nous louons d'avoir eu recours à cette société très professionnelle.

Donc merci à Jérôme Le Joubioux et son équipe.

► DAVID ET BARBARA ONT ACHETÉ LE **SUN ODYSSEY 439** 'GLAM' / **AUSTRALIE** - 2017

Nous avons acheté un Jeanneau 439 de 4 ans avec Antipode. Comme nous vivons en Australie et que le bateau était en France, nous avons décidé de ne pas venir visiter le bateau et écouter les commentaires, conseils et opinions de Jean-Baptiste. Malgré quelques hésitations nous avons vite été rassurés. Jean-Baptiste connaît bien son sujet et il est très aimable il a été très intègre toute au long de la négociation et il a été très honnête dans son appréciation et description du navire. Il a également été intègre quand il nous a dit qu'il représentait aussi le vendeur et de façon équitable. Toutes nos questions ont trouvé réponse de façon presque immédiate et même après la vente l'assistance et les conseils d'Antipode ont été exceptionnels. Nous avons aussi remarqué que Jean-Baptiste, Catharina et Jérôme travaillent ensemble de façon transparente, ce qui est peut-être la raison pour laquelle toutes les questions trouvent réponses de façon aussi rapide et pourquoi ils ont une connaissance si vaste de la plaisance locale. Si je devais acheter un autre bateau je retournerais chez Antipode et je ferais la même chose si je devais vendre mon bateau. Antipode a montré un haut niveau d'intégrité, ont été professionnels et démontré leur expérience et leur savoir faire et nous n'avons aucun doute pour la recommandation de leur services.

► INIGO ET VERONICA ONT ACHETÉ LE **FIRST 33.7** 'LOCMALO' / **ESPAGNE** - 2017

Notre expérience avec Antipode a été excellente. Que ce soit l'information complète du bateau, l'organisation de la visite du bateau à flot ou à sec, la négociation avec le propriétaire et aussi la documentation d'exportation et importation. Toujours une attitude amicale et serviable.

Je répéterais sans hésitations. Merci à l'équipe Antipode.

► SVEN ET HILDE ONT ACHETÉ LE **PRESTIGE 39** 'CARPE DIEM' / **NORVÈGE** - 2017

Moi et ma femme nous ne savions pas vraiment ce que nous faisons quand nous avons commencé à chercher un bateau à acheter à l'étranger. Nous avons été séduits par le Jeanneau 39 que nous avons vu dans plusieurs pays. Et c'est à ce moment là que nous sommes tombés sur votre site internet, Antipode. Le site web est propre, professionnel et utile. Nous avons contacté Catharina par mail et à partir de ce moment là la procédure s'est déroulée sans soucis. Catharina est suédoise ce qui a rendu la communication beaucoup plus facile. Mon anglais est limité alors ça a été plus facile de parler avec un ressortissant scandinave dans nos langues respectives.

Je dois excuser toutes les questions bêtes que j'ai posé et je loue la patience que Catharina, Jean-Baptiste et Jérôme ont montré. Je ne connaissais rien à l'importation de bateau mais l'équipe Antipode m'a aidé pour tout. Je suis très content de leurs services. Le retour d'information, le suivi, paiements, SAV, professionnalisme et toutes autres choses a été de première classe. Pour cela je peux recommander leur services à qui que ce soit.

Le bateau est arrivé il y a quelques temps et nous l'utilisons de façons régulières. Nos sommes extrêmement heureux avec notre achat et vos services.

Une fois encore mer beaucoup Jean-Baptiste, Catharina et Jérôme. Je vous souhaite un très bel été.

► DAVID A ACHETÉ LE **XC 42** 'VICARO' / **ETATS UNIS** - 2017

Je souhaitais acheter un XC 42 et il n'y en avait pas dans mon pays d'origine les Etats-Unis. Un était en vente avec Antipode et j'ai surtout travaillé avec Jean-Baptiste sur les aspects technique. En plus de me fournir une description standard du navire, il a répondu à toutes mes questions et é a été capable de me fournir plus d'informations détaillée, ce qui m'a mis en confiance pour procéder à l'expertise. L'expertise s'est bien passée. J'ai pu passer le temps nécessaire à inspecter e bateau avec l'expert et nous avons fini avec une visite et un essai en mer à Lorient une fois que l'expert était parti. J'ai appréciée la franchise, la connaissance et l'agilité de Jean-Baptiste. Avec l'assistance de Catharina Holmberg et Jean-Baptiste nous avons pu trouver les solutions pour toutes les démarches administratives. Nous avons décidé de laisser le bateau à Lorient 9 mois pour naviguer en Europe et Jean-Baptiste et Catharina m'ont aidé à organiser l'assurance, stockage et autres détails pour cette période. Nous avons aussi vraiment apprécié de naviguer avec Jean-Baptiste une journée pour commencer à apprendre à connaître le bateau.

► RENATA ET ROBERT ONT ACHETÉ L'ANTARES SERIE 9 'KAN AR MOR' / CROATIE - 2017

Si vous décidez d'acheter un bateau, votre choix devrait définitivement être la compagnie Antipode Ça implique avoir à faire avec des professionnels et une approche individuel avec chaque acheteur. Vous allez rencontrer des gens simple et gentils, Jean-Baptiste et Catharina vont s'occuper de tout.

Ça a été un plaisir de faire du business avec vous.

► IGOR A ACHETÉ LE SEASCAPE 27 'SEVEN SEAS' / LA TRINITÉ SUR MER - 2017

Qu'il est agréable d'être écouté, considéré et conseillé quand il s'agit de s'offrir un voilier. L'équipe d'Antipode m'a accompagné dans mon projet d'achat en tenant compte de mon programme de navigation et de mes impératifs.

Je suis ravi de mon acquisition, de la qualité du bateau et de sa finesse de barre. Par ailleurs, les contacts fournis par Antipode pour l'assurance ou l'électronique de bord se sont révélés très compétents et compétitifs.

► MICHEL A ACHETÉ LE LAGOON 380 S2 'SCHTROUMPF VI' / BELGIQUE - 2017

Antipode a contribué à instaurer un climat propice à une transaction intéressante entre vendeur et acheteur.

Très bon suivi de tous les aspects administratifs liés à la vente.

Réponses rapides et efficaces à toutes les questions posées.

Attitude très professionnelle et sérieux incontestable de Monsieur Jean Baptiste Lemaire.

A recommander chaleureusement !

► HERVÉ A ACHETÉ L'IMX 38 'CRAZY SIX' / MARSEILLE - 2017

A l'occasion de l'achat de mon nouveau bateau, j'ai eu à faire à Jean-Baptiste Lemaire. Je dois dire que j'ai été très bien conseillé et le suivi de cette transaction a été particulièrement efficace. Je le remercie encore. Sa ténacité lui servira sûrement dans ses futures navigations.

► PATRICK A ACHETÉ L' A 40 'STERGANN' / FOLLEUX - 2017

Après avoir passé 8 ans à régater au Bassin d'Arcachon je souhaitais revenir sur programme mer associant régates et croisière rapide en Atlantique. Le A 40 de chez ARCHAMBAULT avait déjà attiré mon attention lors de sa sortie en 2003 je crois. Une annonce d'Antipode m'a amené à prendre contact avec Jérôme Le Joubioux , bon professionnel il sait se positionner dans la négociation et si un jour je devais revendre Stergann , je reviendrais sans aucune hésitation vers l'équipe d'Antipode comme l'a fait le précédant propriétaire Jean-Philippe car l'équipe est très efficace et accueillante.

Le bateau a gardé son nom, il est basé au port du Verdon mais dès cet été il reviendra revisiter Folleux et ses environs car, même en décembre, la région nous a semblé magnifique.

► JEAN-PHILIPPE A VENDU LE A 40 'STERGANN' / GOLFE DU MORBIHAN - 2017

J'ai confié la vente de mon A40 à Jérôme LE JOUBIOUX d'ANTIPODE car c'est par son intermédiaire que je l'avais acheté. Il avait été très efficace dans la phase difficile de la négociation et avait su trouver le meilleur compromis. Cette fois-ci encore il a été efficace, le bateau a été vendu en moins d'un mois. L'organisation de la vente, le suivi, et l'équilibre réalisé entre les demandes du vendeur et de l'acheteur a permis de finaliser une transaction où chacun est satisfait. Bravo encore à toute l'équipe pour son efficacité et bon vent au nouveau propriétaire !

► LOÏC A VENDU LE DUFOR 375 'SUPER NANA' / LE CROUESTY - 2017

Je viens vers vous pour vous témoigner de ma satisfaction. J'ai particulièrement apprécié la qualité de la présentation de mon voilier aux Milles Sabords et votre professionnalisme quant à la négociation à l'international.



► FRANÇOIS A ACHETÉ LE **FEELING 39 DI** 'UMANAK' / **TRINITÉ SUR MER** - 2017

Merci à l'équipe d'Antipode et, en particulier, à Jérôme Le Joubioux, qui m'ont permis de trouver le bateau correspondant à mon programme, un Feeling 39 DI.

J'ai particulièrement apprécié leur contact chaleureux, leur réactivité et leur efficacité tant commerciale que administrative, logistique....

► DANIEL ET VÉRONIQUE ONT VENDU L'**ANTARES SERIE 9** 'KAN AR MOR' / **LA ROCHE BERNARD** - 2017

Jean Baptiste LEMAIRE reste d'une courtoisie et d'une patience à toute épreuve... comme nous l'avions apprécié lors d'une précédente collaboration à l'occasion de l'achat d'une nouvelle vedette Nimbus 380 à un propriétaire anglais en mi 2015.

Cette fois, dans un marché déprimé, il a trouvé un client Croate... pour acheter en Décembre 2016 notre ancienne vedette Antares Série 9 que l'on continuait à entretenir au sec. Bien sûr la négociation a été rude et la remise importante mais Jean Baptiste LEMAIRE a trouvé un compromis respectant, nous semble-t-il, les intérêts des deux parties, le tout en anglais (pas en croate tout de même).

Catharina HOLMBERG, la très efficace Assistante Commerciale, et Jérôme LE JOUBIOUX, le Chef, l'ont soutenu activement dans cette 'aventure'. Nous sommes donc toujours prêts à recommander les services de cette véritable équipe !... Donc RDV au prochain changement.

► CHRISTIAN A ACHETÉ L'**ETAP 37 S** 'COLOANE 2' / **CROUESTY** - 2017

Trouver le bateau de ses rêves, c'est mieux que de passer son temps à le chercher...

Dans une période où les offres se multiplient ce n'est pas facile de choisir et surtout de ne pas se tromper.

J'ai décidé de me rendre 'aux mille sabords' au Crouesty et j'ai découvert le site d'ANTIPODE.

Ce site très professionnel m'a permis en quelques minutes de sélectionner les voiliers qui correspondaient à mon choix et de faire une première vue à 360°.

Les premières infos techniques du bateau sont téléchargeables et le rendez-vous sur place avec Jean Baptiste m'a permis de faire connaissance avec le bateau.

C'est un réel avantage de rencontrer des spécialistes qui ne sont pas seulement des vendeurs mais des navigateurs qui vont vérifier avec vous si le bateau correspond bien à votre attente.

Les conseils pour trouver un expert, la négociation du prix et les petites réparations faites avant la vente m'ont convaincus de l'efficacité de cette équipe qui sait parfaitement trouver le bon compromis pour satisfaire l'acheteur et le vendeur.

Je recommande vivement à tous ceux qui veulent trouver le bateau d'occasion qui leur convient de contacter ANTIPODE.

Ils vous accompagneront jusqu'à la prise en main du bateau et dans la bonne humeur.

► JEAN ALEXIS A VENDU SON **SUPER MARAMU 2000** 'BIGOUZ' / **BREST** - 2016

Message à tous les Voileux !

Me trouvant âgé de 78 ans, j'ai décidé de vendre notre ketch Super Maramu 2000 (BIGOUZ) avec lequel, accompagné de mon épouse, nous avons fait le tour de l'Atlantique, puis notre voilier se trouvant en Martinique nous passons les 6 mois d'hiver à parcourir les Caraïbes.

Sur les conseils d'un de nos 3 garçons, lui même voileux et ancien client Antipode, nous avons donc pris contact avec Antipode. C'est avec Jérôme Le Joubioux que la vente s'est réalisée en Juillet dernier.

J'ai apprécié son efficacité, ses conseils tant dans la préparation et sur les conditions de vente, son relationnel, bref un vrai professionnel.

Merci à Antipode

Bon vent et bonne mer !



## NIGEL A ACHETÉ LE CORNISH CRABBER 22 'LILY' / ANGLETERRE - 2016

Le service professionnel de toute l'équipe Antipode lors de l'achat de mon bateau a été irréprochable. Au cours du processus, j'ai traité avec Jérôme, Jean-Baptiste et Catharina qui ont rendus la visite et l'achat de mon bateau simple et agréable.

En cherchant le bon bateau, j'ai eu affaire à plusieurs courtiers au Royaume-Uni et en France et l'expérience de traiter avec Antipode a été exceptionnelle. Merci à tous pour votre engagement et votre convivialité.

## ► FRÉDÉRIC A ACHETÉ LE CAPARROS 36 'REV' D'ILES' / FINISTÈRE - 2016

L'achat d'un bateau d'occasion n'est pas une affaire sans risque pour laquelle il est prudent de s'appuyer sur les compétences d'un courtier reconnu par la profession.

Nous cherchions depuis quelques temps déjà la 'bête rare', celle qui allie le juste prix à des qualités nautiques validées par des experts maritimes et c'est au hasard de nos recherches internet que nous l'avons trouvée via le site d'ANTIPODE.

Notre Caparros 36 venait de leur être confié à la vente par le propriétaire qui, deux ans auparavant, avait fait appel aux services de l'équipe ANTIPODE pour son acquisition.

Une première visite en Mai sur un terre-plein à sec en présence de Jean-Baptiste qui connaissait parfaitement le bateau, suivie d'un essai en mer un mois plus tard, nous ont convaincus que c'était le multicoque qui nous correspondait. S'ensuivit une petite négociation durant laquelle Jean-Baptiste a parfaitement joué son rôle dans l'intérêt mutuel des parties et nous voilà fin Juillet à la barre de 'Rev' d'Iles' grâce à l'efficacité de toute l'équipe ANTIPODE.

Durant nos premiers jours de mer, un petit problème technique moteur survient, aussitôt pris en charge technique et financière par ANTIPODE, soucieux de nous apporter un réel soutien jusqu'à la prise en main totale du bateau.

Du premier jour de notre prise de contact jusqu'à aujourd'hui et demain encore, nous avons trouvé à nos côtés une équipe professionnelle, efficace et chaleureuse que nous ne pourrions que conseiller à tout acheteur ou vendeur d'un bateau d'occasion.

## ► MATTIAS A ACHETÉ LE ELAN 37 'BECFER' / SUÈDE -2016

Dès le premier contact avec Antipode, il y a toujours eu des réponses rapides et sérieuses. Après seulement quelques échanges, j'ai eu le sentiment que ce courtier essayait de faire un bon boulot pour le vendeur et pour l'acheteur.

A cause de la distance avec la Suède, j'avais besoin de sentir que nous avions une bonne communication, que les paiements seraient sécurisés, et que je pourrais compter sur un service en local. Sur tous ces points Antipode a été à la hauteur de mes attentes.

Ils ont été très bons avec toutes les démarches administratives et ils m'ont tenu informé pour les paiements.

Antipode a été très sérieux pour trouver des solutions à tous les problèmes qui peuvent se poser au moment de la l'achat.

Antipode a aussi pu proposer des devis de travaux différents afin que je puisse choisir les solutions techniques qui me semblaient les plus appropriées.

Je suis très satisfait de mon achat et j'ai eu une très belle navigation jusqu'à la côte sud de la Suède.

## ► PETER A ACHETÉ LA PRESTIGE 34 'ANT-RO' / IRLANDE - 2016

J'ai acheté ce bateau par l'intermédiaire d'Antipode en Avril 2016. C'était la première fois que j'achetais un bateau à l'étranger, alors j'étais un peu méfiant. Du premier contact avec Jean-Baptiste jusqu'à la livraison, ils ont été très efficaces. Toutes les questions que j'ai pu avoir ont trouvés réponse rapidement. Ils nous on fournis un service excellent et rassurant.

Merci beaucoup à Jean-Baptiste et Catharina d'avoir rendu cette procédure très simple.

## ► BENOIT ET BRIGITTE ONT VENDU LE BAVARIA 33 'LA MOÏRA' / DANEMARK - 2016

Efficacité totale de l'équipe d'Antipode sur le plan commercial et aussi administratif. Une disponibilité complète de l'équipe. Mon Bavaria navigue aujourd'hui au Danemark.

► JEAN-PHILIPPE ET BRIGITTE ONT VENDU LE LIPARI 41 'CARPE DIEM II' / GRÈCE - 2016

Nous avons trouvé un acheteur étranger pour notre Lipari 41 basé à Athènes mais la vente nous paraissait très compliquée voire insurmontable pour nous particuliers néophytes. C'était sans compter sur l'équipe d'Antipode! Nous connaissons Jean Baptiste Lemaire depuis quelques années et avons gardé d'excellentes relations amicales. Ayant donc eu l'occasion à maintes reprises d'apprécier son professionnalisme et son sérieux, c'est donc sans aucune hésitation et en toute tranquillité que nous l'avons chargé des procédures de la vente de notre bateau. Et nous avons bien fait!

Avec Jérôme et Catharina, tous trois ont mené de main de maître cette vente aussi bien au niveau des formalités administratives, financières et juridiques que des échanges avec l'acheteur et le tout en français et en anglais.

Toute cette sympathique équipe a fait preuve de disponibilité, de réactivité, de gentillesse, de compétence, de rigueur et d'efficacité...mais aussi de patience et de souplesse car Dieu sait si les imbroglios administratifs greco/français n'ont pas manqué tout au long de cette vente.

Ils ont su également obtenir la confiance de l'acheteur, ce qui n'était pas gagné à l'avance mais s'est avéré primordial tellement les procédures ont été longues et difficiles entre la Grèce, la France, la Suisse et Jersey!

Bravo à toute l'équipe et un grand merci pour tout.

A tous ceux qui veulent acheter ou vendre un bateau, un seul conseil: faites appel à Antipode, vous serez en toute confiance et pleinement satisfait.

► NIELS A ACHETÉ LE SUPER MARAMU 2000 'BIGOUZ' / DENMARK - 2016

L'équipe Antipode a été très professionnelle, disponible et a tout pris en charge depuis la première visite, l'expertise, la deuxième visite et la prise en main. Jérôme nous a même récupéré à l'aéroport (avec tous nos sacs de voyages) quand nous sommes venus récupérer le bateau. Le bateau était conforme à la description d'Antipode et la première navigation de 1000 miles pour notre port d'attache s'est très bien passé. J'achèterais encore avec Antipode. !

► LAURENT A VENDU LE SWIFT TRAWLER 34 'SAO BIEN' / HONG-KONG - 2016

Pour la 2e fois j'ai utilisé les services de courtage d'Antipode Yachts pour la vente de mon Trawler 34 Beneteau. Je peux témoigner du professionnalisme (qualité de suivi, maîtrise de la partie administrative) et de la capacité d'Antipode Yachts à aller chercher des clients à l'étranger. Mon 1er bateau fut vendu à un canadien, le 2e à un suédois ! Merci et qui sait, à la prochaine !

► BERTIL ET MARGARETHA ONT ACHETÉ LE SWIFT TRAWLER 34 'SAO BIEN' / SUÈDE - 2016

Nous nous sommes déplacés ma femme et moi à St Malo au mois de Février pour voir le bateau pour la première fois. Nous avons rencontré Jean-Baptiste de l'agence ANTIPODE. Le bateau était à terre ce qui a permis une visite en profondeur. L'agence nous a beaucoup aidé avec toutes nos questions et les papiers, du coup nous n'avons pas eu besoin de nous en soucier.

Après notre voyage nous avons décidé d'acheter le bateau. Quand nous sommes venus à St Malo pour la deuxième fois, nous avons fait un sérieux essai en mer et à ce moment là nous avons découvert que la pompe de refroidissement avait une fuite. La pompe a du être remplacée et commandée depuis la Belgique, nous avons attendu la livraison une semaine. Ça été géré de la meilleure façon par l'agence ANTIPODE.

Pour la navigation de retour en Suède, nous n'avons pas eu de chance avec la météo. Nous avons espéré naviguer à 15 nœuds mais avons fait route à 8.3 nœuds jusqu'au canal de Kiel. Le voyage de St Malo à Goteborg a pris 115 heures.

Pendant toute la procédure de vente, Jean-Baptiste et ses collègues nous ont beaucoup aidés. C'était particulièrement utile que sa collègue Catharina parle suédois !

Ils nous ont même aidés avec une contravention routière que nous avons eu quand nous avons conduit de l'aéroport à St Malo !

De la part d'un client reconnaissant.

▶ HEINZ A ACHETE L'ETAP 37 S 'SERENITY' / ALLEMAGNE - 2016

Pour ce genre de bateau un peu spécial, l'ETAP 37 S, il y a très peu d'offre chez moi, en Allemagne. Pour plusieurs raisons je n'avais jamais prévus d'acheter à l'étranger ; la législation m'était complètement inconnue et il y avait beaucoup d'argent impliqué.

Cela étant dit j'ai vu cette belle annonce en France et j'ai regardé plus en détails juste pour comparer. Très vite après mes premiers contacts avec Jean-Baptiste j'ai été rassuré de voir qu'il n'y avait pas de risques à se lancer dans ce projet. Toute la pré-discussion et toute l'affaire a été très bien gérée et documentée, de ce fait je me suis senti très à l'aise pendant toute la procédure pour devenir le nouveau propriétaire de ce beau voilier.

Il peut être utile de mentionner que j'ai également été très impressionné par le service après vente. Jean-Baptiste et aussi les autres personnes chez Antipode ont été très ouverts et réactifs à mes questions techniques, les rapports avec les intervenants locaux, transporteurs etc.

▶ BERTRAND A ACHETÉ L'AZULI 'LA CHÈVRE DEUX' / CARANTEC - 2015

J'ai acheté un catamaran de type AZULI en septembre 2015 par l'intermédiaire d'Antipode. Tout s'est parfaitement déroulé, Jérôme Le Joubioux nous a rapidement organisé une visite et a été très réactif sur toutes nos demandes techniques, il a par la suite organisé parfaitement l'expertise technique faite par un expert de mon choix, grutage etc... Au niveau financier et administratif, approche très claire et professionnelle.

En conclusion, l'achat d'un bateau ancien est parfois compliqué, Antipode nous a permis de le faire en toute clarté grâce à une approche rigoureuse et réactive.

Merci à toute l'équipe!

▶ DAVE A ACHETÉ L'OCEANIS 44 CC 'EMERAUDE' / ANGLETERRE - 2015

J'avais eu quelques mauvaises expériences avec des courtiers de bateaux et dès la première rencontre Jérôme s'est montré très rassurant.

Il a été aimable, professionnel et extrêmement serviable. Pour la négociation du prix avec le propriétaire, Jérôme a été très efficace, ainsi que pour l'expertise. Jérôme m'a même mis en contact avec une société de change à Londres qui m'a donné un meilleur taux de change que ma banque.

Jérôme est aidé par un joyau d'efficacité, Catharina, qui a géré toutes les démarches administratives et les papiers, ceux qui m'ont permis de faire un achat rapide.

Pendant toute la procédure j'ai été bien informé de la progression de mon dossier. Je ne peux tout simplement pas trouver de fautes aux services que j'ai reçus de l'équipe d'Antipode.

Au moment de la livraison, Jérôme a pris le temps qu'il fallait pour me montrer tout ce dont j'avais besoin de savoir sur le bateau, en me laissant seulement quand j'étais complètement satisfait. A l'opposé d'autres expériences ou le courtier m'a laissé les clés dans le cockpit !

Si vous cherchez à acheter ou vendre un bateau avec Antipode, vous ne trouverez pas de meilleurs courtiers ailleurs. Si Carlsberg faisait des courtiers en bateaux....

▶ LUC A ACHETÉ LE DEHLER 33 'CYTHARA' / PARIS - 2015

Je recommanderai Antipode et Jérôme LE JOUBIOUX pour trois raisons :

Economique : le bateau que j'ai acheté était à un prix très ajusté par rapport au marché

Technique : les conseils qui m'ont été donnés pour divers travaux de rénovation se sont avérés pertinents.

Humaine : le contact avec Jérôme LE JOUBIOUX est à la fois chaleureux, détendu et professionnel.

▶ ROGER A VENDU LE NIMBUS 380 COMMANDER 'AMELIA' / ARZAL - 2015

La vente de mon bateau a été finalisée et je souhaiterais vous remercier pour la façon professionnelle dont vous avez géré cette vente.

Je me plains souvent que les gens dans le commerce sont chers, paresseux, incompétents et mauvais communicants. Antipode est cher, l'équipe travaille dur, est très compétente et communique très bien.

Merci beaucoup pour vos efforts.

▶ VINCENT A ACHETÉ LE FLYER GRAN TURISMO 34 'BLACK PEARL' / MARSEILLE - 2015

Disponibilité, sérieux et transparence ont été les moteurs de ma relation avec Jean-Baptiste et Jérôme dans l'acquisition de mon bateau.

Domicilié loin de la Bretagne, c'est en toute confiance et avec des échanges très réguliers que j'ai laissé Antipode mener la transaction pour mon compte, mais aussi s'occuper de régler les questions de transport, de révision des moteurs ou de choix d'options.

Il n'est pas si courant de rencontrer des professionnels de cette compétence et de cette gentillesse.

Merci pour tout, et ... bon vent...

En plus, tout est vrai !!!

▶ FRANÇOIS-XAVIER A ACHETÉ L'ACM EXCELLENCE 38 'MARINICE' / PARIS - 2015

Dans un milieu qui est souvent critiqué, à juste titre, il est heureux de traiter avec de vrais professionnels.

En tant qu'acheteur, j'ai rencontré une équipe organisée, compétente et respectueuse des intérêts tant du vendeur que de l'acheteur. La totalité des procédures tant administratives que techniques a été conduite avec sérieux et efficacité.

Parti de Saint Malo, j'ai visité les anglo-normandes, puis Cherbourg, et enfin Honfleur, avant de remonter la Seine jusqu'à Paris où mon nouveau bateau a trouvé son ponton. Bravo et merci à Antipode et à son équipe ... et bon vent.

▶ PAT A ACHETÉ LE FIRST 30 K 'BEAU RÊVE' / IRELAND - 2015

Je recommande vivement les services d'Antipode. Je suis venu en avion d'Irlande à Brest où, Jean-Baptiste Lemaire, excellent navigateur, est venu me chercher à l'aéroport. Nous avons rencontré l'expert à bord du bateau et avons passé l'après-midi à explorer le bateau dans tous les recoins. Tout le suivi administratif s'est très bien passé. J'ai été tenu au courant de l'évolution de tous les aspects de la transaction par des mails et appels téléphoniques réguliers. Tout le monde chez Antipode parle un excellent anglais. Je suis très content de mon achat.

▶ JEAN-LOUIS A VENDU LE HALLBERG RASSY 40 'OIONA' / LA TRINITÉ SUR MER - 2015

J'ai eu beaucoup de plaisir à rencontrer Jérôme Le Joubioux. Il m'avait été recommandé par un ami commun, et je me suis rendu compte très rapidement que sa notoriété n'était pas usurpée. C'est un vrai professionnel, qui connaît la navigation hauturière et qui ainsi met en confiance les éventuels acheteurs. La vente d'un Hallberg Rassy 40 n'est pas évidente, car c'est un navire qui se situe sur un marché très étroit et dont la clientèle est extrêmement exigeante. L'accueil, la réponse aux demandes, les visites, la prise en charge des papiers/certificats et autres documents, bref tout l'aspect service est primordial. C'est là que se distingue Antipode par rapport aux autres prestataires, qui se contentent pour la plus part de référencer le navire sur leur site et d'attendre que le client achète.

La vente est un métier que pratique avec bonheur Jérôme Le Joubioux.

▶ DENIS A VENDU LE SUN ODYSSEY 37 'SU LA ME' / LA TRINITÉ SUR - 2015

Je ne peux que me féliciter d'avoir fait appel à la société Antipode pour la vente de mon bateau. J'ai décidé de le mettre en vente en décembre 2014. L'estimation qui a été faite était ce que j'espérais et la vente a été effective en avril 2015 à 3% près, le bateau a été livré en Suède ! Félicitations pour le sérieux, l'efficacité et le professionnalisme. C'est autant rassurant pour le vendeur que pour l'acquéreur.

▶ BOB ET JILL ONT VENDU LE OCEANIS 323 'FIREFLY' / ANGLETERRE - 2015

Quand je suis arrivé à La Roche Bernard pour vendre mon Oceanis 323, j'ai été très content d'y rencontrer l'équipe Antipode. Ils ont été très professionnels et ont fait le maximum pour m'assister dans la vente. Je serai prêt à recommander leur service et d'en parler au téléphone si vous êtes un propriétaire Anglais et que vous avez besoin d'être rassuré.

► MAARTEN A ACHETÉ LE DELPHIA 40,3 'VALJEAN' / PAYS BAS - 2014

Nous avons acheté le Delphia 40 grâce aux services d'Antipode. Nous sommes très satisfaits des services professionnels de Jérôme et de Jean-Baptiste. La description du bateau était très juste. Vous avez été très professionnels et un bon partenaire pour les deux parties concernés. Avec vous j'achèterais un bateau sans l'avoir vu. Merci !

► MICHEL A VENDU LE LAGOON 440 'LES PLÉIADES' / ARZAL - 2015

Jérôme LE JOUBIOUX m'a été recommandé par le chantier Multinautique à Foleux qui a toujours suivi mon catamaran et en qui j'ai pleine confiance. J'ai reporté naturellement cette confiance sur ANTIPODE et je m'en suis trouvé bien.

La recherche des acheteurs a été faite avec sérieux et diligence et j'ai été tenu informé des différentes tractations et des motivations plus ou moins affirmées des uns et des autres jusqu'à trouver l'acquéreur. La fixation du prix de vente c'est faite en échanges très directs et très francs avec Jérôme LE JOUBIOUX pour aboutir à une vente qui m'a pleinement satisfait eu égard au 'climat' de cette année 2014.

C'est très agréable de traiter en confiance réciproque avec un professionnel accompli qui sait établir des rapports cordiaux et vrais avec son client et qui s'occupe réellement de tout jusqu'à un règlement final sans aucun retard.

► JULIEN ET KEVIN ONT ACHETÉ L'OcéANIS 37 'ARLEQUIN' / LE CROUESTY - 2014

Après une longue recherche pour trouver le remplaçant de mon ancien voilier, nous avons trouvé notre bonheur en se focalisant sur l'Oceanis 37 vendu par Antipode. C'est là que Jérôme a pris le relais en organisant une visite et un essai en mer dans la foulée. Séduit par le bateau et le professionnalisme de Jérôme, nous avons tout de suite donné notre accord pour l'achat de ce bateau, en sachant que nous avons des exigences qui devaient être respectées dans un timing très court...en effet, la deadline fixé à Jérôme était que je puisse disposer du bateau 1 semaine avant le départ de la route du rhum, temps nécessaire pour le convoier de Vannes à Saint Malo (en passant par l'Angleterre J) et ainsi pouvoir disposer du bateau pour le départ de la course. Le timing a été respecté avec passage de l'expert, finalisation de la reprise de la LOA (merci à Catharina), négociation des devis et mise en chantier du bateau pour les améliorations (dont la pose d'un propulseur d'étrave, un bimini, une Tv...)...Super, je recommande Antipode...et je penserais à Antipode pour mon prochain bateau.

► JEAN-YVES A ACHETÉ LE BENETEAU 50 'NÉRÉE' / ARZAL - 2014

J'étais à la recherche d'un voilier dont l'état et les performances pouvaient retenir mon attention, c'est dans ce cadre que j'ai pris contact avec Antipode.

Nous avons été suivis dans notre démarche par Jean-Baptiste.

Il nous a présenté un Beneteau 50 en bon très état, il a été un vrai grand professionnel dans ses explications et commentaires objectifs sur le produit. Je reconnais que ses compétences de skipper lui permettent d'aller à l'essentiel sur des points majeurs de la transaction.

Son travail ne s'est pas limité à la signature du bon de commande et de s'assurer du parfait paiement, il a été jusqu'au bout du dossier de transaction en gérant l'organisation de l'expertise, les relations avec les affaires maritimes, la prise en main du bateau et le maintien du contact après la vente en s'assurant de notre totale satisfaction.

Bravo et merci Jean-Baptiste!

► JULIEN A ACHETÉ LE CAPARROS 36 'RÊVE D'ÎLE' / GOLFE DE MORBIHAN - 2014

C'est bien volontiers que je vous fais part de ma satisfaction des services de la société Antipode. Jean Baptiste Le-maire s'est impliqué à fond de la négociation du prix jusqu'à la livraison du cata. Je l'en remercie encore. Si je devais revendre mon bateau, je ferais appel à Antipode, de même pour en acheter un autre.

▶ MARK A ACHETÉ LE **SUN ODYSSEY 26 'ALIZÉ' / LA TRINITÉ SUR MER** - 2014

Après avoir cherché pendant quelques mois dans les annonces sur internet et quelques rencontres malencontreuses avec des chantiers, nous sommes allés voir Antipode à Vannes et nous avons parlé de notre projet avec Jérôme. Il nous a ouvert les yeux sur quelques bateaux auxquels nous n'avions pas pensé et les choses ont commencé à bouger. Nous avons trouvé que l'aide et les conseils de l'équipe d'Antipode étaient pratiques, directs et bien adaptés à nos besoins. Après quelques visites de bateaux et un essai en mer, les négociations ont commencé et ce sont passés sans accroc.

Pendant tout le processus d'achat nous nous sommes sentis en confiance et entre de bonnes mains. Nous sommes maintenant les heureux propriétaires d'un petit voilier de croisières en superbe condition que nous avons acheté dans le bon budget et qui réponds à tous nos critères.

Nous recommandons Antipode sans hésiter.

▶ LOES AND RONALD ONT ACHETÉ LE **SUN ODYSSEY 43 DS 'IRIADE II' / PAYS BAS** - 2014

Nous sommes venus de Hollande et voulions vraiment une Jeanneau 43 DS. Grâce à Antipode nous en avons trouvé un très beau. Nous avons fait un offre et Antipode a vraiment fait tout pour que la transaction aille jusqu'au bout. Finalement le propriétaire a accepté notre offre et nous sommes plus qu'heureux de la gentillesse et des services fournis par Antipode. Jérôme, Jean-Baptiste et l'équipe ont répondu très vite et très clairement à nos questions. Ils ont été honnêtes et fiables alors que d'autres courtiers que nous avons rencontrés étaient prêts à dire ou faire n'importe quoi sans tenir leurs promesses juste pour pouvoir vendre leur bateau.

Nous étions également très satisfaits par la façon dont ils nous ont tenu informés du processus de vente. Le dernier jour que nous étions en France avant de ramener le bateau en Hollande Jérôme était là pour donner les derniers documents. C'était une superbe journée et depuis nous n'avons que des belles journées en Hollande.

Nous les recommanderons certainement et pouvons vous assurer que vous allez avoir un bon service avec 'Antipode.

▶ HERVÉ ET ISABELLE ONT ACHETÉ LE **SWIFT TRAWLER 42 'POST'X' / OUISTREHAM** - 2014

Pour notre première acquisition d'un Trawler, l'équipe d'Antipode a répondu à nos attentes, toujours présent pour des renseignements et des interrogations de notre part. Merci à Jean-Baptiste LEMAIRE qui nous a accompagnés et qui est toujours resté à notre écoute.

▶ SERGE A VENDU LE **SWIFT TRAWLER 42 'POST X' / LA TRINITÉ SUR MER** - 2014

Jérôme LE JOUBIOUX n'était pas pour moi un inconnu lorsque je lui ai confié la vente de mon TRAWLER 42. En effet, Antipode avait déjà précédemment vendu trois bateaux de trois de mes amis en Bretagne, et qui s'en étaient trouvés tous très satisfaits.

Fidèle à sa réputation et à l'image que j'en avais, l'équipe d'Antipode s'est très bien acquittée de cette mission dans un délai relativement court compte tenu de la conjoncture de ce premier semestre 2014.

Merci à Jérôme et à son équipe. Il n'y a pas de mystère : sérieux, amabilité, et professionnalisme, il n'est pas étonnant de constater le développement spectaculaire de la société ANTIPODE.

▶ SAMUEL A VENDU LE **SUN ODYSSEY 40 DS 'TOUCAN' / PORT BOURGENAY** - 2014

Pour vendre un bateau aujourd'hui, il faut que le produit soit presque irréprochable et que le prix corresponde au marché. Avec Antipode nous avons travaillé une bonne année avant de trouver l'acheteur Suédois, un vrai connaisseur, bien fixé sur son modèle. Mon Sun Odyssey 40 DS 'TOUCAN' est un bateau formidable, et après une expertise très serrée, l'affaire fut conclue en quelques heures, avec bien sûr quelques discussions sur le prix ! Au bout du compte, ne jamais oublier qu'une bonne affaire, est une affaire qui donne satisfaction à toutes les parties.

Aujourd'hui, je suis 'à pieds', et je recherche activement un nouveau Toucan. Pas facile!

En résumé, Antipode, c'est une équipe de vrais professionnels qui agit avec rigueur et méthode. Quant, au secrétariat, rien que du bonheur, pour le vendeur qui n'a pas à se tracasser avec les problèmes de douane ou de changement de Pavillon. La commission perçue par Antipode est tout à fait justifiée.

► PIERRE A VENDU L'ELAN 31 'ELAN BLEU' / CROUESTY - 2014

La vente de mon bateau a débuté par un mandat de vente en Février et s'est terminée par une vente en Juin, cette opération a été menée avec une grande efficacité par l'équipe d'Antipode : estimation réaliste de mon bateau au prix du marché, maîtrise complète des relations avec l'acheteur, pilotage complet des interventions techniques à réaliser sur le bateau jusqu'à sa livraison.

J'en ai été très satisfait car, étant en croisière en Ecosse sur un autre bateau au moment de la transaction, je n'aurais pu intervenir si cela avait été nécessaire. Merci !

► GÉRALD A VENDU LE J 97 'J LANCE' / BELGIQUE -2014

Mon bateau était en vente depuis 1 an dans le sud de la France, aucune touche et peu d'espoir dans un marché que l'on me disait totalement déprimé. Question d'appréciation...

En quelques semaines mon J 97 a trouvé preneur chez Antipode.

Négociation professionnelle, logistique impeccable (livraison du bateau de Méditerranée jusqu'en en Bretagne), rigueur et suivi attentif jusqu'à la fin.

Bravo Antipode! And for our English friends: Nice job, you rock it all the way!

► THIERRY A ACHETÉ LE SUN ODYSSEY 50 DS 'BLACK PEARL' / INDONÉSIE - 2014

Pour acheter notre bateau nous avons un problème car nous vivons en Indonésie à plus de 9.000 km de la France, il m'était impossible de me libérer pendant 4 jours pour inspecter un bateau, et si le premier n'était pas le bon me libérer à chaque fois aurait été encore plus difficile. Une fois le bateau repéré nous avons commencé à discuter et l'équipe Antipode était très disponible pour nous donner tous les renseignements et des photos. Ils ont été très professionnels et serviable allant même jusqu'à se déplacer de La Rochelle à Hendaye à plusieurs reprises et à chercher à l'aéroport un ami qui allait inspecter le bateau pour moi.

Je tiens à préciser que l'équipe Antipode était honnête et inspirait confiance car certains de ses confrères ou consœurs ne sont pas toujours très fiables et sont prêts à tout raconter pour vendre un bateau. Avec Antipode, nous étions sûr qu'on ne nous 'promenait pas en bateau'.

Finalement nous avons acheté le Jeanneau 50DS sans le voir, en toute confiance, et 2 mois plus tard nous avons découvert le bateau exactement comme on nous l'avait présenté.

Certains nous ont pris pour des fous car on achetait un bateau sans l'avoir vu mais mon épouse et moi étions confiants de notre décision grâce à Antipode.

► ROLAND A VENDU SON DUFOUR 45 'ALLIANCE' / LA TRINITÉ SUR MER - 2014

Quand j'ai contacté Jean Baptiste, mon bateau était en vente depuis quelques mois, sans beaucoup de 'touches'. Avec Antipode, bien implanté en Bretagne, la situation a vite changée, et mon bateau s'est vendu.

J'ai bien apprécié le professionnalisme d'Antipode, qui exige que les choses soient claires et carrées de la part du vendeur, ce qui permet à l'acheteur d'être sûr de ce qu'il achète.

C'est très rassurant pour les 2 parties.

Et je confie maintenant à Antipode, le soin de me trouver mon futur bateau. Je sais que ce sera bien.

► KETIL A ACHETÉ LE PRESTIGE 30 S 'BELMODORCH III' / SUÈDE - 2014

Mon bateau vient d'arriver en Suède ! Jérôme, ton équipe et toi vous avez fait un travail fantastique du début jusqu'à la livraison de ce bateau et je suis plus que content de l'amabilité, du service et l'aide que vous nous avez apporté !!

► CHRIS A ACHETÉ LE POGO 850 'HAVANE II' / UK - 2014

Je recherchais un Pogo 850 et je n'arrivais pas à en trouver ailleurs qu'en France. J'ai contacté Antipode, Jean-Baptiste a été extrêmement serviable depuis le début. J'ai demandé à rajouter pleins d'équipements sur le bateau et tout a été effectué très vite et sans problèmes.

Merci à Jean Baptiste et Antipode ...



► FLORENT A VENDU L'OVNI 36 'MAUPITI' / LA TRINITÉ SUR MER - 2014

De retour de grand voyage, j'ai confié la vente de mon Ovni 36 à Antipode. La vente n'était pas évidente à faire, ce type de bateau ayant moins la côte qu'auparavant et la cible étant assez particulière. J'ai été très satisfait par le professionnalisme de l'équipe d'Antipode : qualité du premier rdv et de la création de l'annonce, site pro en plusieurs langues, nombreuses visites pendant 18 mois avec débriefing précis après le rdv à chaque fois, accompagnement sur la politique de prix à adopter de façon transparente et honnête. Et le bateau a été bien vendu au final. Une agence que je recommande vivement.

► JEAN-CLAUDE A VENDU LE HANSE 370 'FLEUR D'OCÉAN' / HENDAYE - 2014

Pour la vente de mon bateau, j'ai eu affaire au travers de la société Antipode, à deux personnes, professionnelles jusqu'au bout des ongles ...

Pour le coté administratif et financier, tout a été très clair et précis. De plus la partie de mon argent qui a transité par le compte d'Antipode m'a été reversé très rapidement ... c'est assez important pour être noté.

Pour le coté commercial et relationnel, une main de fer dans un gant de velours....réactivité, précision, efficacité et parfaite connaissance du marché et du monde des bateaux. La vente de mon bateau s'est réalisée très rapidement, j'ai toujours été informé de son évolution, des questions qui pouvaient être posées, des différentes initiatives prises pour progresser....bravo et merci pour cette démarche très professionnelle et sécurisante pour le vendeur que j'étais. Vous conseiller la société Antipode ?... moins de six mois pour vendre mon bateau ... il est évident qu'aujourd'hui pour vendre ou acheter un bateau, ma première démarche serait de me rapprocher d'eux sans hésiter.

► SERGEY A ACHETÉ LE SUN FAST 40 'MISSY BLUE' / RUSSIA - 2014

Nous sommes venus de Russie pour acheter notre bateau en France avec Antipode et nous sommes très satisfaits. Nous avons recherché un bateau pendant plus de 6 mois en Hollande, en Allemagne, en Suède ... et un peu partout en Europe, sans vraiment réussir à trouver notre bonheur. Nous avons passé des heures sur des sites internet et nous avons contacté Jérôme en France. Le premier bateau qu'il nous a montré, un FIRST 40.7, était assez décevant, mais il a eu l'idée de nous montrer un SUN FAST 40 que nous n'avions pas repéré ... et nous avons eu le coup de foudre immédiatement ! Merci beaucoup à Antipode !

► PASCAL ET BRIGITTE ONT ACHETÉ LE X 34 'KLAXON' / ST MALO - 2014

C'est la première fois que je fais l'acquisition d'un bateau en recourant aux services d'un broker.

Lors de l'achat de mon X34, j'ai pu apprécier la disponibilité, la compétence et la réactivité de votre équipe, pour régler les différents problèmes qui ne manquent pas de se poser lors d'une transaction.

Extrêmement satisfait, je suis convaincu que je n'hésiterai pas à vous faire confiance lors d'un futur projet.

► ANTOINE A ACHETÉ LE SUN ODYSSEY 43 'BALI' / LE CROUESTY - 2014

L'achat d'un 43 pieds représente à la fois un projet de retraite active et de grand voyage. Jérôme Le Joubioux a su écouter le projet, accompagner l'acheteur et le vendeur dans un équilibre parfait. La sortie en mer commune acheteur/vendeur a été l'occasion d'une belle rencontre entre marins. Antipode, avec son équipe, propose une véritable éthique de la mer avec son soutien de la SNSM. Alors, je vous encourage à solliciter leur service.

► BERNARD A VENDU L'OCEANIS 50 'L'ASTRAGALE III' / PORNIC - 2014

Je vous ai confié la vente de mon Océanis 50. Dans la conjoncture actuelle, vendre un tel voilier n'est pas simple. Vous l'avez fait ! Vous avez trouvé un acheteur en Hollande.

Le professionnalisme et l'honnêteté dont l'équipe d'Antipode a fait preuve à chaque stade d'évolution des négociations est particulièrement remarquable. Ils ont su trouver les solutions pour surmonter les blocages inévitables.

De plus ils ont parfaitement contribué à ce qu'administrativement tout se finalise selon mes souhaits.

Enfin, s'il fallait recommander un broker à quelqu'un, je n'hésiterai pas à vous recommander.

► YVES A ACHETÉ L'AQUAVIT 'LADY LOUISE' / LA ROCHELLE - 2013

Yves, concernant l'achat de Lady Louise: Accueil, professionnalisme, efficacité, conseils, réactivité. Merci à Antipode pour leurs qualités! Rien à dire si ce n'est Bon vent!!

► CAROLINE ET JÉRÔME ONT ACHETÉ LE VINDÖ 50 'TROMP' / BELGIQUE - 2014

Nous sommes belges et avons acheté par le biais d'une société française à des propriétaires hollandais... Autant dire que la situation n'était pas... simple ! Nous remercions énormément Jean Baptiste Lemaire pour le suivi intégral et personnalisé de cet achat qui est très important pour nous étant donné que nous vivons à bord. Et malgré tous les obstacles rencontrés, Jean Baptiste nous a soutenu jusqu'au bout, pour nous permettre d'avaler les 520 miles jusqu'en Belgique avant l'hiver. Quel bonheur également de se faire conseiller par un vrai passionné, compétent, pratiquant et compétiteur !

► JEAN-CLAUDE ET MARIE-CHRISTIANE ONT VENDU L'ANTARES SERIE 9 'REDER MOR II' / LE CROUESTY - 2014

Encore une fois le salon du Mille Sabord s'est déroulé par un temps de tempête et de pluie. Rien pour autant n'a arrêté l'équipe de la société Antipode. Tous ont animés ce salon avec entrain.... et ont aidé à la vente de notre dernier bateau Antares Série 9' Reder Mor' Bravo et Merci! Nous vous souhaitons Belle Mer et Bon Vent ! Amitiés à toute l'équipe et au premier d'entre tous : son Chef !

► JEAN-PHILIPPE A ACHETÉ L' A40 'LOCH NESS' / FOLLEUX - 2014

Je cherchais un voilier de croisière rapide et mes cibles étaient des bateaux de régates. Une annonce d'Antipode pour un Archambault A 40 a attiré mon attention. J'ai beaucoup apprécié l'aide de Jérôme Le Joubioux et de son équipe depuis l'organisation des différentes visites et discussions jusqu'à la livraison du bateau. Antipode a vraiment joué à la fois son rôle de catalyseur mais aussi d'arbitre. Jérôme Le Joubioux a permis de finaliser une vente satisfaisante pour les deux parties en faisant des arbitrages courageux et nécessaires à la satisfaction de l'acheteur et du vendeur. L'équipe est à la fois professionnelle et particulièrement chaleureuse dans ses relations avec les clients. Maintenant le bateau s'appelle Stergann, Ciel étoilé en Breton ! tout un programme.

► PHILIPPE ET FLORENCE ONT VENDU LE SWIFT TRAWLER 42 'KER BOAT' / LA TRINITÉ SUR MER - 2013

Vendre son bateau c'est un peu vendre une partie de soi-même . Il faut donc être assisté . Jérôme Le Joubioux a assumé ce rôle d'un bout à l'autre avec un professionnalisme hors pair . Il peut être fier d'avoir vendu le bateau dans les meilleures conditions dans un contexte économique sans règles ! Bravo à lui ainsi qu'à ses assistants.

► SYLVETTE ET GÉRARD ONT ACHETÉ L'OCEANIS 323 'TAFOLPA' / PORNIC - 2013

TAFOLPA a pris la mer ce vendredi à 5H00 du matin et il a accosté vers 21H00 à Pornic. Tout c'est très bien passé. Nous avons apprécié le professionnalisme du skipper Manu Nisin que vous nous aviez conseillé. C'est vraiment un homme charmant à la bonne humeur communicative. Un vrai marin! Nous vous remercions très chaleureusement de nous avoir accompagné. Nous vous souhaitons une totale réussite dans vos projets professionnels et familiaux.

► PETER ET AMANDA ONT ACHETÉ L'OCEANIS 50 'L'EMBEILLIE' / ROYAUME-UNI - 2013

Le service fourni par Jérôme et Antipode a été exceptionnel. Dès les premières visites de bateaux jusqu'à l'achat final, Jérôme et son équipe ont su rendre les choses simples, en donnant des réponses complètes et précises à toutes nos questions. Nous pouvons certainement les recommander et c'est de loin la meilleure expérience d'achat de bateau que nous ayons eu.

▶ ANDREW ET ANNE ONT ACHETÉ LE SWIFT TRAWLER 34 'LILY'S BOAT' / ROYAUME UNI - 2013

Anne et moi sommes enchantés avec le bateau et le service excellent que vous nous avez fourni : démarches administratives, transactions financières et finalement l'organisation du transport du bateau à Cherbourg pour que nous venions le chercher.

Votre expérience et vos compétences ont rendu cet achat 'stress free'. Merci encore.

▶ MICHEL A VENDU LE SWIFT TRAWLER 34 'LILY'S BOAT' / LA TRINITÉ SUR MER - 2013

Quelques mots pour témoigner de ma satisfaction et saluer le savoir-faire et les qualités relationnels de Jérôme LE JOUBIOUX pour cette transaction.

Les choses se sont faites simplement de l'estimation de départ jusqu'à la conclusion de la vente dans une conjoncture pourtant morose.

Félicitations à l'équipe ANTIPODE.

▶ JACQUES A VENDU LE PHANTOM 42 'L'UNIQUE' / CROUESTY - 2013

Je tiens à féliciter l'équipe d'Antipode, et en particulier Jean-Baptiste Lemaire pour la vente de ma Fairline 42, grâce à leur efficacité concernant les visites, essais, etc... ainsi que pour le parfait déroulement du suivi des documents administratifs et financiers.

▶ JEAN-PIERRE A ACHETÉ LE FEELING 39 DI 'LUNA' / ANGLET - 2013

J'ai acheté mon Feeling 39 DI par l'intermédiaire de la société Antipode. L'opération d'achat s'est déroulée parfaitement du début jusqu'à la fin.

Professionalisme, honnêteté, disponibilité. Je n'ai rien d'autre à ajouter à cette énumération de qualités. Je remercie l'équipe d'Antipode pour cette réussite.

▶ MICHÈLE A VENDU LE DIAM 38 CC 'ÂME CALINE' / CROUESTY - 2013

Après avoir tenté de vendre seule mon voilier de grand voyage, je l'ai confié à Antipode, et il n'a fallu que quelques mois à Jean-Baptiste Lemaire pour le vendre. Toujours présent quand j'en avais besoin, sachant mettre en confiance acquéreur et vendeur, toujours capable de résoudre les petits problèmes qui pouvaient se présenter. Un grand merci à lui pour son efficacité, son professionnalisme, et sa sympathie.

▶ JACQUES A ACHETÉ L'OVNI 395 'PAULÉANE' / CAMARET - 2013

Ces quelques lignes pour vous dire ma satisfaction d'avoir rencontré Antipode pour réaliser l'acquisition de Pauléane.

J'ai trouvé auprès de vous, professionnalisme, conseils de qualité, suivi des actions, correction comportementale et un soin à respecter de façon équilibrée la position du vendeur comme de l'acheteur.

Le parti adopté par Jérôme en s'entourant de collaborateurs, disponibles, compétents et attentifs au respect des règles, est la marque d'une vision qui privilégie le long terme. C'est cela le 'développement durable'.

En outre, comme dans tous les métiers, l'exigence du travail bien fait, dans le respect des 'bonnes pratiques des affaires' est un gage de succès.

Vous en donnez la preuve. Continuez !

► IVAN ET URSULA ONT ACHETÉ LE **KESTELOO 42 'GAVROCHE'** / **SAN FRANCISCO > USA** - 2013

L'achat de notre bateau par l'intermédiaire de la société Antipode a été pour nous une excellente expérience. Jérôme Le Joubioux et son équipe ont vraiment été au delà de nos attentes, avec beaucoup de simplicité et de professionnalisme. Les conseils de Jérôme et son implication personnelle dans toutes les étapes de l'achat de notre voilier en Europe ont été essentiels pour assurer une transaction réussie. En comparaison avec nos expériences précédentes avec des agents ou des courtiers aux Etats-Unis, le niveau de service proposé par Jérôme et son équipe est incomparable du point de vue la réactivité, de l'intégrité, et également de la communication. Nous recommandons fortement Antipode à tous les propriétaires Américains qui envisagent d'acheter un bateau en Europe, et serions heureux leur de fournir des informations supplémentaires concernant les services de courtage d'Antipode.

► HYLKE ET MARIJKE ONT VENDU LE **VINDÖ 50 KETCH 'TROMP'** / **LOOSDRECHT > PAYS-BAS** - 2013

Le processus de vente a commencé au Vieux Port de La Rochelle où nous avons rencontré l'équipe Antipode. Son intérêt et enthousiasme pour notre 'Vieille Dame' nous a donné dès le départ un bon pressentiment pour la vente. Dans les semaines qui ont suivi nous avons eu le même ressenti quand ils ont communiqué avec nous le long du trajet sur les côtes Atlantique. Nous sommes très satisfaits de vos services et la façon dont vous nous avez tenu informé du déroulement de la vente. Le résultat étant que notre bateau a été vendu en deux mois et nous sommes maintenant 'sans bateau', mais très heureux du résultat. Nous sommes très contents de vous avoir choisi et remercions tout l'équipe Antipode. Nous allons vous recommander à nous amis plaisanciers en France et vous souhaiter pleins de bonnes choses.

► JEAN A VENDU LE **J 109 'JOHN LONG SILVER'** / **LA TRINITÉ SUR MER** - 2013

L'ensemble des démarches, recherche d'acheteurs, préparation du site, visites du bateau, ont été faites avec un grand professionnalisme par toute l'équipe d'Antipode, je leur ai laissé, même si ils ne me le demandaient pas, l'exclusivité de la vente. Je n'ai pas eu à le regretter.

Mon bateau, dans une conjoncture économique difficile, a été vendu en 4 mois, au prix que nous avons convenu à quelque chose prêt; tout l'administratif a été assuré par Antipode, je n'ai rien eu à faire.

Je ne peux que recommander cette société pour la vente de son bateau.

► PETER ET SOPHY ONT ACHETÉ LE **DUFOUR 385 'ALIZÉ'** / **HAMPSHIRE > ROYAUME-UNI** - 2013

Du premier week-end à Vannes pour visiter des bateaux jusqu'à notre départ à la voile pour ramener notre nouveau DUFOUR 385 'Alizé' en Angleterre, Jean-Baptiste et l'équipe Antipode n'auraient pas pu s'occuper mieux de nous. Ils ont répondu promptement et avec beaucoup d'enthousiasme à nos nombreuses questions, ont réglé toute la partie administrative complexe et nous ont aidé à mettre Alizé à l'eau. Mais le plus important, c'est qu'ils nous ont vendu un très beau bateau en excellent état!

► PATRICK ET BRIGITTE ONT VENDU LE **SUN ODYSSEY 36 I 'O'MER'** / **LA TRINITÉ SUR MER** - 2013

En achetant 'O'mer' fin 2011, nous pensions le garder au moins 5 ans. Cela ne nous empêchait pas de regarder les bateaux susceptibles de devenir notre compagnon de voyage. Les qualités d'écoute, de conseil et de patience de Jean-Baptiste lors de la visite d'un OVNI nous avaient mis en confiance.

Aussi, lorsqu'une opportunité se présente au printemps de cette année pour acheter notre bateau de voyage, nous revenons naturellement vers Antipode pour la vente de l'ancien.

Là encore, une écoute attentive, des conseils et des échanges nous permettent de mettre tous les atouts de notre côté. Alors que nous attendions à devoir patienter au minimum 6 mois pour trouver un acquéreur, Jean-Baptiste nous appelle 1 mois et demi après et la négociation s'engage, par son intermédiaire, avec l'acquéreur potentiel.

Notre bateau est vendu, nous avons acheté le nouveau sans être obligés de faire des acrobaties financières.

Mille mercis à cette équipe efficace et sympa.

▶ HUBERT ET HÉLÈNE ONT ACHETÉ LE **SUN ODYSSEY 45 DS** 'VENT D'OUEST' / **LA BAULE** - 2013

Nous avons fait l'acquisition d'un Sun Odyssey 45 DS au salon du Mille Sabords par l'intermédiaire de votre société. Cette opération s'est déroulée très naturellement grâce à votre professionnalisme. Nous avons particulièrement apprécié, s'agissant pour nous d'un quasi-premier achat, la qualité de vos conseils, tant sur le plan technique qu'administratif et financier, qui ont permis d'apaiser les quelques angoisses du départ...

Nous avons été également sensibles à votre sens commercial et au caractère humain et chaleureux de votre équipe. En cela, Antipode se démarque assurément de ses concurrents.

Nous n'hésiterons en aucun cas à faire appel à vos services si nous devons refaire une transaction.

▶ MARIE-CHRISTIANE ET JEAN-CLAUDE ONT VENDU LE **SUN ODYSSEY 45 DS** 'VENT D'OUEST' / **DEAUVILLE** - 2013

Excellent souvenir que ce salon des Mille Sabords !

Merci à vous et à toute votre équipe qui avez été sur le pont tous les jours malgré la pluie et le vent.

Bravo pour votre professionnalisme qui a permis la vente de notre Sun Odyssey 45 DS

Nous resterons en contact avec vous pour le plaisir de vous revoir.

▶ LAURENT A VENDU LE **FEELING 39 DI** 'VIKING III' / **SAINT MALO** - 2012

A toute l'équipe d'Antipode, je tenais à vous remercier et vous féliciter pour la vente de mon bateau qui s'est déroulée parfaitement malgré les complexités liées au fait que l'acquéreur était Canadien et que le bateau devait être exporté. Vous avez été vraiment professionnels du début à la fin de cette transaction et superbement géré les attentes à la fois du vendeur et de l'acheteur de telle sorte que les deux parties étaient contentes de la transaction. Voilà un véritable 'win - win'.

Je n'hésiterais pas à refaire appel à vos services, tant pour une vente qu'un achat.

▶ CLAUDE A ACHETÉ LE **FEELING 39 DI** 'VIKING III' / **MONTRÉAL > CANADA** - 2013

Antipode proposait un Feeling 39 DI à vendre en France. Ils m'ont mis en contact avec l'un de mes compatriotes Québécois qui avait acheté son SUN FAST 43 par leur intermédiaire en 2010. Je l'ai contacté. Il m'a dit 'Tu peux leur faire confiance, ce sont des pros'. Il avait parfaitement raison !

▶ JAN ET GARDY ONT VENDU LE **KESTELOO 42** 'GAVROCHE' / **PAYS-BAS** - 2013

Nous avons confié la vente de notre voilier à Antipode. De la date de la mise en vente, jusqu'à la signature de la vente, le suivi de ce dossier a toujours été réalisé avec professionnalisme et cordialité.

Nos remerciements à Jérôme et Catharina pour cette vente.

Nous recommandons vivement les services d'Antipode.

▶ ALAIN A ACHETÉ LE **DAMIEN 40** 'EQUINANDRA' / **LE CROUESTY** - 2012

Lors d'un premier achat d'un voilier on se pose beaucoup de questions et l'équipe d'Antipode a toujours été disponible pour y apporter les réponses.

Habitant loin du lieu de transaction toute l'équipe d'ANTIPODE s'est occupé de toutes les démarches administratives et à géré les contacts avec les professionnels pour faire réaliser des travaux supplémentaires sur le bateau.

Maintenant je n'ai plus qu'à profiter du bateau et voyager sans limite. Merci à toute l'équipe pour son professionnalisme.

► GUILLAUME A VENDU LE **BONGO 960** 'PLUME' / **TOULON - MÉDITERRANÉE** - 2013

Merci à l'équipe d'Antipode Yacht qui m'a accompagné tout au long du processus de vente de mon Bongo 9.60. J'ai eu le plaisir de recevoir des conseils utiles pour la vente de ce bateau fabuleux, mais qui n'est pas dans les standards du marché. Le plus avec Antipode, c'est de pouvoir discuter voile avec des connaisseurs, qui savent de quoi ils parlent en matière de bateau. La prestation est très pro, et le contact excellent. Un grand merci !

► PATRICK A ACHETÉ LE **JPK 960** 'STERGANN' / **LA TRINITÉ SUR MER** - 2013

Je cherchais à remplacer mon Day Dream depuis plus d'un an, sans succès. j'ai rencontré Antipode qui m'a proposé le bateau que je recherchais et m'a aussi permis de revendre le Day Dream simultanément, tout cela a été réalisé dans un délai très court. Je ne peux que vous féliciter pour vos conseils, votre professionnalisme et votre efficacité. J'adresse un grand merci à Jean Baptiste Lemaire qui, cerise sur le gâteau, m'a accompagné sur un week-end de Novembre pour convoier le bateau de Loctudy à La Trinité et assurer la prise en main. Merci encore à Jean-Baptiste pour sa disponibilité et sa gentillesse.

► JAN HENK A VENDU L'**ETAP 34 S** 'GIWA RUWA II' / **TREBEURDEN** - 2013

Après douze étés bretons sur notre Etap 34, ma femme et moi avons décidé d'élargir nos horizons de navigation et de vendre notre cher bateau. Quelle décision difficile ! En amenant le bateau au port du Crouesty et en donnant les clés du bateau à Antipode, on a fait un choix étudié : Antipode a trouvé un acquéreur en deux mois et la transaction s'est déroulé très sereinement.

► DIONISSIOS ET FRANÇOISE ONT ACHETÉ LE **CATANA 50** 'LA JAMAIS CONTENTE' / **TUNISIE > CARAÏBES** - 2012.

Cela fait plus de 2 ans que nous cherchions un catamaran de 47 à 55 pieds, nous avons fait tous les salons nautiques possibles en France Italie Grèce et Allemagne. Nous avons rencontré des constructeurs de bateaux de grandes marques, ainsi que des chantiers plus petits, discutés avec plusieurs courtiers qui nous ont promis monts et merveilles mais nous n'avons reçus aucun retour, ni des constructeurs, ni des courtiers. Antipode a été le seul à prendre notre projet au sérieux et vous avez fait un suivi excellent.

Ce que nous avons apprécié le plus c'est que vous défendiez autant les intérêts du vendeur et de l'acheteur. Vous avez tenu toutes vos promesses, pour cela aussi nous vous remercions et si un jour votre regard ce pose sur Tikalo vous avez intérêt à venir boire le(s) verre(s) de l'amitié.

► JEAN FRANÇOIS A ACHETÉ L'**ANTARES 980** 'M'ENFIN' / **DUNKERQUE** - 2011

J'ai acheté mon Antares 980 par votre intermédiaire, et le bateau vient d'arriver à Dunkerque après avoir été transporté par camion.

Je tenais par la présente à vous remercier très chaleureusement pour votre aide et surtout votre dévouement.

J'ai été très touché par vos différents interventions pour solutionner les multiples problèmes (expertise, sortie du bateau, formalités administratives, financement, discussion du prix, relations avec le propriétaire, préparation du bateau pour son chargement sur camion ...).

J'ai été d'autant plus touché que la distance de 800km séparant Vannes de mon domicile, me compliquait très fortement la tâche et aurait nécessité de ma part plusieurs déplacements.

Compte tenu de mes obligations professionnelles, je n'ai pu retourner sur place pour la prise en main que vous me proposiez, je vous prie de bien vouloir m'excuser.

En vous renouvelant mes remerciements le plus vifs, et les plus sincères pour l'aide majeure apportée lors de l'achat de cette vedette, je vous prie croire Monsieur, à l'expression de ma considération distinguée.

▶ PETER A ACHETÉ LE **MOODY 376** 'FRANTASIA' / **ROYAUME-UNI** - 2012

Vous avez fait un sans fautes. Le site web est particulièrement bien avec les vidéos panoramiques des intérieurs. C'est le meilleur site de courtage que nous avons vu et nous en avons vu beaucoup ! C'était particulièrement intéressant de pouvoir parler avec le propriétaire en direct. Ça nous a permis de gagner plein de temps et de conclure la vente sans trop d'histoires. La mise en main a été très facile - très peu de papiers, une première pour la France ! Merci encore pour l'aide avec l'expert maritime. Il est parfois difficile d'organiser les services à distances, mais à cette occasion nous n'avons rencontrés aucuns soucis.

▶ HUBERT A VENDU LE **SUN ODYSSEY 45.2** ' GRAND DAOULAM ' / **CROUESTY** - 2012

Cher Jérôme et toute ton équipe, ' Grand Daoulam ' est arrivé sans encombre à Cherbourg jeudi, épisode terminé pour moi ; j'en profite pour louer ton professionnalisme, même si je n'étais pas très sur de vouloir vendre mon bateau tu as été tellement rapide que je n'ai pas eu le temps de réfléchir, merci pour ta gentillesse et ton efficacité. Bien amicalement, Hubert.

▶ DAVID ET JOYCE ONT VENDU LE **MERRY FISHER 925** 'KERENZA' / **ROYAUME UNI** - 2012

Nous avons été très satisfaits des services d'Antipode pour la vente de notre bateau. La vente était loin d'être simple, nous sommes Anglais et l'acheteur d'un pays hors UE (Suisse). De la publicité internationale à la conclusion de la vente tout a été brillamment géré par l'équipe d'Antipode. Leur aisance avec notre langue et leur documentation bilingue a été un grand plus pour nous. Un ami Anglais nous avait recommandé Antipode et nous ne manquerons pas de les recommander à d'autres.

▶ YVON ET CATHERINE ONT ACHETÉ LE **MERRY FISHER 925** ' KERENZA ' / **LAC LEMAN > SUISSE** - 2012

A la recherche d'une Merry Fisher 925, nous avons trouvé le site d'Antipode qui en avait à vendre. Une visite en Bretagne et ensuite tout s'est déroulé de la meilleure des façons. Les transactions entre ex et futurs propriétaires, un avis de réception des versements bancaires immédiats, l'expertise du bateau, les papiers pour l'homologation en Suisse et l'organisation du transport. Nous ne pouvons que recommander Antipode à qui nous souhaitons plein succès.

▶ FRÉDÉRIC A VENDU LE **FEELING 36 DI** 'BENDY II' / **LA TRINITÉ SUR MER** - 2012

L'équipe d'Antipode Yachts a parfaitement répondu à mes attentes de vendeur. Mon bateau a été vendu rapidement parce que Jérôme Le Joubioux l'a estimé à son prix de marché qu'il connaît manifestement bien. Il a su aller chercher les clients potentiels aussi bien à l'étranger qu'en France et apporter la véritable valeur ajoutée que l'on attend d'un agent : intermédiation franche et rapide entre acheteur/vendeur, volonté de voir la transaction aboutir avec le souci de la satisfaction réciproque des deux parties tout en sachant, quand il le faut, ramener chacun au 'principe de réalité'.

A noter également la qualité de support administratif assuré par Catharina Holmberg.

Résultats obtenus : je suis un vendeur content, satisfait d'avoir vendu mon bateau rapidement et à son juste prix, et heureux d'avoir rencontré un vrai professionnel, avec qui j'ai réellement pu travailler en confiance.

▶ DAVID ET KIM ONT ACHETÉ LE **TRIMARAN EXCEPTION 52** ' PAILLE EN QUEUE ' / **LOS ANGELES > USA** - 2012

Antipode, Merci beaucoup votre service est excellent.

Quand nous avons décidé de faire le voyage du Mexique en Tunisie pour voir ' Paille en Queue ', Kim et moi nous étions assez sur que le bateau était pour nous. Quand nous vous avons rencontrés sur place, votre gentillesse et vos compétences nous ont mis toute de suite à l'aise et nous avons vraiment apprécié votre préoccupation pour notre satisfaction. Après l'achat vous avez été efficace en nous aidant à régler les questions d'immatriculation et faire enregistrer le bateau sur le plan international.

Nous serions très contents de vous recommander à des amis qui cherchent à acheter ou vendre un bateau.

Merci encore pour toute votre aide.

► MARC A ACHETÉ LE **FIRST 33.7** ' MAY BE ' / **BELGIQUE** - 2012

Je suis très satisfait des services d'Antipode. Toute la négociation s'est faite avec beaucoup de respect et de gentillesse dans l'intérêt des deux parties.

J'ai apprécié la promptitude des réponses. La confiance s'est établie à tel point que j'ai payé Antipode à l'avance et Antipode a réceptionné le bateau pour moi sans être personnellement présent. Tout ce qui avait été promis a été fait.

Le bateau était super en ordre lorsque je l'ai pris en main. Je voudrais souligner le travail administratif super efficace qui a entre autre permis en un temps record, de radier le bateau en France et lui donner une lettre de pavillon Belge. Si tout le monde était aussi réglo, la vie serait bien plus facile.

► JEAN MARC A VENDU LE **ELAN 340** ' PAPILLON ' / **CROUESTY** - 2010

Antipode Yachts m'a permis de vendre rapidement mon bateau alors que ce dernier était sur le marché depuis un an. L'agence est professionnelle, efficace et réaliste, ce qui est une qualité dans ce marché de l'occasion houleux.

Jean Marc Client satisfait!

► TARJA ET MARKKU ONT ACHETÉ LE **SUN ODYSSEY 36 I** 'GWALARN ' / **FINLANDE** - 2012

A l'issue du processus d'achat de notre nouveau bateau nous pouvons dire que sommes très content du service d'Antipode. Antipode a fait toutes les démarches administratives pour nous et tous les documents étaient en français et anglais. A chaque fois que nous avons une questions sur les démarches à suivre nous avons eu des réponses immédiates par mail. Nous avons également eu tous les conseils techniques dont nous avons besoin avant d'entamer notre retour en Finlande en voile. Un représentant d'Antipode nous a accompagné pour notre premier sortie en mer. Nous pouvons recommander Antipode à tous ceux qui cherche à acheter un bateau en France

► OLIVER, A ACHETÉ LE **PRESTIGE 42 S** ' VIRTO ' / **AUTRICHE**. - 2011

Chers Catharina et Jérôme. Avec cette lettre je veux vous remercier une fois encore pour le service parfait que vous avez effectué, je suis très content avec mon nouveau bateau. Habituellement, je ne fais pas appels aux services d'un agent, mais dans cette affaire, vous m'avez donné une leçon. Je suis très satisfait de votre service, j'ai eu tous les papiers en temps et en heure et quand on dépense autant d'argent dans un bateau, il est vraiment agréable de pouvoir se reposer sur une intermédiaire irréprochable.

► PHILIPPE A ACHETÉ LE **SUPER MARAMU** ' TOPAZE ' / **BANDOL**.- 2010

J'ai acheté TOPAZE par l'intermédiaire d'ANTIPODE. Cet achat important a été mené avec un rare professionnalisme par l'équipe d'Antipode. De la première visite à la remise de l'ensemble des documents de mutation de propriété, tout à été fait avec disponibilité, compétence, rapidité. Antipode a défendu les intérêts du vendeur et de l'acheteur sainement et quand tout fut fini, vendeur et acheteur, heureux, se retrouvèrent autour d'un verre preuve d'une vente et d'un achat réussi.

► JEAN-FRANÇOIS A VENDU LE **FLYER 12** ' DEEP BLUE ' / **LORIENT**.- 2011

Merci à toute l'équipe d'Antipode, la vente de mon FLYER 12 n'était pas simple. Ils ont su prendre en charge l'ensemble de la logistique et de l'administratif nécessaire avec un grand professionnalisme. Du sérieux, de la patience, du dynamisme, une grande compétence sur les bateaux moteurs. Tout ce qu'on attend d'un vrai vendeur de bateau.

► BOB A ACHETÉ LE **A 40** ' VENT D'OUEST ' / **ADELAÏDE > AUSTRALIE**.- 2011

Jerome, juste un petit mot pour vous dire que notre bateau est finalement bien arrivé par cargo à Brisbane, que nous sommes très contents du bateau, votre description de l'état du bateau a été faite avec une grande justesse. Tout l'équipage a travaillé sur le bateau ce week-end et il est maintenant magnifique. Si vous avez besoin un jour de références ou d'assistance en Australie, je serai heureux de pouvoir vous aider. Encore une fois, merci pour tout!



► FRANCK A ACHETÉ ET REVENDU LE **PRESTIGE 36** ' BIGOUDEN EXPRESS ' / **LOCTUDY** - 2010

A la recherche d'un bateau à moteur, je me suis rapproché de la société Antipode, afin de dénicher l'oiseau rare. Un petit mois plus tard, Antipode me proposait le navire que je recherchais. Quelques années plus tard, je décide de revendre le bateau pour acheter plus grand. Qu'à cela ne tienne, Antipode l'a revendu à sa juste valeur 3 mois après ... De toute évidence, Antipode va me trouver mon prochain bateau. Toutes les démarches ont été orchestrées de main de maitre, mention exceptionnelle.

► DIDIER ET HÉLÈNE ONT ACHETÉS LE **FIRST 31.7** ' L'ABEILLE III ' / **MARSEILLE**. - 2010

J'ai été très satisfait de la prestation d'Antipode il y a quelques mois pour l'achat de mon First 31.7. Jérôme Le Joubiou s'est montré très sympa, très disponible et très professionnel de A à Z, prenant en compte autant l'intérêt de l'acquéreur (moi) que du vendeur ou du courtier (lui), s'occupant notamment de diligenter une expertise du bateau, de faire réaliser par des professionnels des modifications techniques complexes que je demandais, et faisant en sorte d'aplanir ou de régler directement diverses questions avec l'organisme financier concerné . En fait, son 'vice caché', c'est qu'il aime la mer. Comme moi. Bravo. Continuez comme ça.

► MARINE- HÉLÈNE A ACHETÉ LE **PRESTIGE 36** ' BIGOUDEN EXPRESS ' / **ROYAN**. - 2010

Accueil agréable professionnalisme efficacité font partie des nombreuses qualités de l'entreprise Antipode dirigée de main de maitre par Mr Jérôme Le Joubiou sans oublier le coté convivial.

► ERIC A ACHETÉ LE **OCEANIS 343** ' FLEUR DE LYS ' / **PORT LA FORÊT**. - 2010

Professionnalisme, réactivité, disponibilité et surtout écoute sont autant de qualités si rares de nos jours dans le milieu de la plaisance qu'il faut les signaler, aux antipodes, justement, de ce que je craignais ! Le dossier a été mené de main de maitre avec rigueur, respect des engagements et fiabilité tant pour le vendeur que pour moi. Merci encore et bon vent!

► SVEN A ACHETÉ LE **FIRST 40.7** ' PHISTEHAU II ' / **STOCKHOLM > SUÈDE** - 2010

J'ai acheté un First 40.7 en Bretagne par Jérôme. Il était très professionnel et serviable pendant tout le processus, rapide à répondre et disponible pour trouver des solutions. Il m'a inspiré la confiance, ce qui était important pour moi étant donné que j'ai acheté le yacht de la Suède et n'avais que peu de temps pour inspecter moi-même. Malencontreusement j'ai eu des soucis avec le moteur qui est tombé en panne à mi-chemin de la Suède, ce qui était sans doute dû à une mauvaise maintenance du précédent propriétaire. Jérôme a fait un effort énorme pour trouver une solution, et est allé beaucoup plus loin que je ne l'aurai espéré pour trouver une solution. Je recommande sincèrement Antipode à qui que ce soit qui veut acheter ou vendre un bateau.

► PHILIPPE A VENDU LE **SUN ODYSSEY 40.3** ' AEL MAT ' / **LOCTUDY**. - 2010

Nous nous félicitons de vous avoir choisi comme conseiller et courtier : cela nous a permis d'aboutir rapidement dans notre projet. Quelques concessions ont été nécessaires, mais cela fait parti de la transaction et du chiffrage au juste prix du marché et assurément du succès de la vente ! Vos conseils étaient toujours pertinents et votre concours lors de l'essai en mer a été décisif. Sans vos services nous ne sommes pas certains que notre projet aurait pu aboutir : en automne 2008, c'était tout de même le ' crack ' économique ! Par ailleurs nous savons que les acheteurs de notre voilier, que vous avez également su mettre en confiance, sont pleinement satisfaits de leur achat : satisfaction pour tous!

► CHRISTOPHER A ACHETÉ ET REVENDU L'**ANTARES 1080** ' ELLIOT ' / **LONDRES**. - 2010

J'ai acheté mon Antares 1080 avec Antipode en 2008 et je viens juste de le revendre grâce à votre exposition au Mille Sabords 2010. Antipode a dépassé toutes mes attentes en terme de service et je recommande l'agence à tout client étranger qui cherche à vendre ou acheter un yacht.

► ISABELLE A VENDU LE **FIRST 45** ' UNGAVA' / **PORNIC.**- 2011

J'ai confié la vente de mon First 45 Bénéteau au mois d'avril dernier à la société Antipode. Par son intermédiaire, mon bateau était vendu au mois de juillet suivant. J'ai trouvé chez Antipode une équipe compétente, dynamique, réactive et disponible. Elle a pris en charge toutes les formalités de cette vente et les relations avec mon acheteur. En confiance, j'ai même participé au convoyage du bateau à son nouveau port d'attache. Je recommande vivement les services d'Antipode .

► PATRICIA ET PIERRE ONT ACHETÉ LA **RODMAN 38** 'LE BEABILIS ' / **ROUEN.** - 2012

L'achat d'un premier bateau est toujours délicat, mais dès le premier contact, le professionnalisme du personnel d'Antipode nous a mis en confiance. Durant toutes les étapes de cette transaction, Antipode a toujours répondu à nos interrogations avec une grande disponibilité et des conseils avisés. Nous sommes pleinement satisfaits des prestations de la société Antipode.

► JEAN-PIERRE A VENDU LE **OCEANIS 44 CC** ' EMERAUDE ' / **PORT LA FORÊT.** - 2011

Tous mes remerciements à Antipode pour la vente de mon bateau. Beaucoup de professionnalisme, de contact et de gentillesse.

► MARC ACHETÉ LE **SUN FAST 43** ' GROS LOUP ' / **CANADA.** - 2010

J'ai trouvé le bateau qui correspond à mes désirs avec Antipode, je me suis déplacé en Bretagne puis je l'ai fait expertiser. On peut faire confiance à l'équipe d'Antipode, ils sont très pros. Le bateau navigue maintenant entre les Antilles et le Canada.

► JÉRÔME A VENDU LE **DUFOUR 34** ' KALI JONES ' / **QUIBERON.** - 2010

J'ai confié la vente de mon bateau à Antipode . De la date de la mise en vente, jusqu'à la signature de la vente, le suivi de ce dossier a toujours été réalisé avec rigueur, professionnalisme et cordialité. Je n'hésiterais pas à leur confier l'achat ou la vente de mon prochain bateau, ni à conseiller leurs services à ceux de mes amis qui ont ce projet.

► NIELS A ACHETÉ LE **DUFOUR 365** ' ITHAK ' / **PORT LA FORÊT.**- 2012

Nous sommes ravis des services d'Antipode, et notamment de Mr Le Joubioux qui nous a accompagnés tout au long de notre acquisition. Nous le remercions pour sa disponibilité et la qualité de ses conseils. Pour information, avons rapatrié et bien commencé à arroser notre bateau Chamade qui devient ITHAK. Mr Le Joubioux y est invité bien entendu, lors d'un passage dans le Finistère !

► MONIQUE A VENDU LE **PRESTIGE 42 S** ' VIRTO ' / **CROATIE.** - 2011

Je vous remercie beaucoup pour le soin que vous avez apporté à la vente de mon bateau qui se trouvait en Croatie. La vente a été rapide, efficace. J'ai apprécié la qualité de vos services, je n'ai rien eu à faire, tout s'est réalisé avec sérieux, compétence, gentillesse, conseil. A recommander.

► DENIS A VENDU LE **SUN FAST 40.3** ' PRINCE DE JADE ' / **THAÏLANDE.** - 2012

Vous avez mené la vente de mon bateau de 'main de maître' et je me réjouis de vous avoir rencontré alors que je n'aurais jamais pu traiter cette affaire depuis la Thaïlande. Merci encore !

► HUGUES ET GWÉNOLLA ONT ACHETÉ L' **OCEANIS 44 CC** ' EMERAUDE ' / **ARZAL**. - 2010

C'est avec plaisir que je reviens vers vous afin de vous confirmer le grand plaisir que nous avons, mon épouse et moi, à naviguer sur notre EMERAUDE. Pendant deux ans, vous nous avez régulièrement contacté et nous avons visité un bon nombre de bateaux qui, souvent, auraient pu nous convenir. Votre professionnalisme ainsi que votre disponibilité nous avaient conquis au point que nous n'envisagions plus l'achat de notre bateau par un autre intermédiaire. Puis ce fut le 'coup de cœur' pour cet Océanis 44 CC avec lequel nous allons naviguer sur les côtes atlantiques pendant un an avant de partir vers d'autres Océans. Merci encore. Amitié nautique.

► JEAN-MARC A ACHETÉ LE **HANSE 370** ' GHOST ' / **QUÉBEC CANADA**. - 2012

Acheter un bateau n'est pas une opération simple, surtout lorsqu'on habite à 5000 km et qu'on connaît mal les règles et mécanismes locaux ! Nous résidons en effet au Canada, même si la Bretagne est notre lieu de navigation favori. Tout s'est cependant fort bien passé, et nous devons en donner le crédit à l'équipe d'Antipode, qui a effectué un travail de grande qualité pour régler les aspects logistiques, financiers et administratifs de la transaction. Merci et bravo tout particulièrement à Jérôme Le Joubioux, avec qui nous sommes restés en contact constant. Il a été fort agréable de travailler avec vous.

► YVES A ACHETÉ LE **SUN FAST 32** ' LILY LA TIGRESSE ' / **BASTIA**. - 2012

Encore merci à l'équipe d'Antipode pour son professionnalisme. Ils ont été très présents dans toutes les phases de mon acquisition, de la négociation avec le propriétaire jusqu'aux formalités administratives, tout a été réalisé avec beaucoup d'efficacité. Merci à Monsieur Le Joubioux pour son aide depuis mon arrivée en gare de Vannes jusqu'à la prise en charge de mon bateau à Quiberon, très sympa. Que dire de la réception du bateau à Gruissan par leur associé en Méditerranée, remise à l'eau et matage dans un temps record, le top ! Pas de soucis, j'ai même reçu par courrier mon nouvel acte de francisation sans rien faire, ils se sont occupés de tout. Bonne continuation à Antipode.

► GÉRARD A VENDU LE **SUN FAST 32** ' LILY LA TIGRESSE ' / **QUIBERON**. - 2011

Comme sans doute beaucoup, j'étais persuadé que mon bateau était très bien, pas cher, bien équipé et préparé pour la régate, dans un parfait état et donc qu'il sera choisi par le premier acheteur qui viendrait jusqu'à lui. J'ai appris avec l'équipe d'Antipode : Ils m'ont permis de faire un point objectif sur les avantages et les faiblesses de mon bateau, comment bien le préparer à la vente et comment bien le positionner, tant en terme de prix qu'en terme d'équipements, utiles ou inutiles pour bien présenter le bateau. Lorsque la vente a été conclue j'ai pu mesurer combien tout ceci avait été déterminant. L'acheteur comme moi sommes satisfaits, nous sommes restés en contact bien que le bateau soit passé d'Atlantique à la Méditerranée. Jérôme Le Joubioux m'a également bien conseillé sur l'achat de mon nouveau bateau, bien que je l'ai acheté directement à un propriétaire que je connaissais. Une opération menée avec efficacité et dans une ambiance parfaite.

► ALAIN A VENDU LE **FIRST 35.7**, ' COOKIE BLUES ' / **LA TRINITÉ SUR MER**. - 2010

En Décembre 2009, j'ai eu besoin de vendre mon First 35.7 très rapidement... J'ai pris contact avec Jérôme LE JOUBIOUX que je connaissais avant qu'il anime ANTIPODE. Nous nous sommes rapidement mis d'accord sur un objectif clair, traduit dans un mandat de vente déterminant les conditions de la vente et notamment le prix et la commission souhaités. Antipode m'a présenté un acheteur Néerlandais et la vente a été régularisée à Pâques. Je retiens de la prestation des conseils pertinents dans la préparation du bateau, une présentation de celui-ci dans un document particulièrement bien fait, une réactivité et une transparence sans faille.

► RÉMY A ACHETÉ LE **BAVARIA 30** ' TARA ' / **CHERBOURG** - 2012

Tara est arrivé vendredi soir après une longue navigation depuis Cherbourg. Deux semaines de navigation autour de la Bretagne entrecoupé de trois arrêts dus à un avis de coup de vent puis quelques étapes au moteur dont le raz de saint, votre collaborateur l'avait d'ailleurs prévu. Malgré tout deux belles semaines de navigation. Merci à toute l'équipe d'Antipode pour son professionnalisme, sa réactivité et sa sympathie.

▶ DOMINIQUE A ACHETÉ LE **SUN ODYSSEY 36.2** 'CAMARO VII' / **LA ROCHELLE**. - 2011

A la recherche d'un voilier de croisière, j'ai été interpellé par la présentation des bateaux sur le site d'Antipode. Habitant loin de Vannes, je me suis appuyé sur son professionnalisme, son sérieux et ses compétences pour l'ensemble des démarches administratives et techniques (expertise, petits travaux etc..) avant la prise en main. A mon prochain changement de bateau, je ferai de nouveau appel en priorité à Antipode.

▶ PIERRE CO-PROPRIÉTAIRE A VENDU LE **FIRST 27.7** 'HOLEA' / **ARZAL** - 2012

Professionnalisme, rapidité, intelligence, efficacité, disponibilité, la transaction a été menée de mains de maître, bravo, votre commission est tout à fait méritée, et je suis moi aussi très satisfait de votre prestation, avec un JB Lemaire à féliciter.

▶ PAUL CO-PROPRIÉTAIRE A VENDU LE **FIRST 27.7** 'HOLEA' / **ARZAL** - 2012

J'ai effectivement été très satisfait de vos services. Depuis les prises de vues et leur publication sur les sites internet, jusqu'au suivi des acheteurs et la négociation finale : Tout a été traité avec intelligence, professionnalisme et rapidité. Un grand merci à JB Lemaire.

▶ JEAN-LOUIS BOUGHT THE **OCEANIS 331** 'MATELOT' / **CANCALE** - 2010

J'ai acquis un océanis 331 en février 2010 . Le relationnel client, acheteur et votre agence a été des plus satisfaisant et je ne manquerai pas de donner votre nom à un éventuel acheteur, que je pourrai connaître.

▶ JÉRÔME A VENDU LE **J 92 S** 'KALI JONES' / **QUIBERON** - 2010

Ayant été très satisfait des prestations d'Antipode lors de la vente de mon Dufour 34, je ne me suis pas posé la question de savoir qui allait prendre en charge la vente de mon J92S Kali Jones. La transaction a été réalisé en quelques semaines avec le même professionnalisme et la même cordialité. Autre point, j'ai appris depuis que son nouveau propriétaire portait un jugement analogue et la satisfaction de l'acheteur est pour moi aussi important que celle du vendeur. Bravo à toute l'équipe Antipode !